

黄金有价，诚意无价

——记志鑫金行董事长江志新

2023年2月21日，这一天正是农历二月初二“龙抬头”。烟台又一家实力金店——志鑫金行，于南大街西首正式开业。金光璀璨，珠光宝气。在这个特别的日子里，志鑫金行宛如为这条古老而又繁华的街道“画龙点睛”。

自古以来，金行就属于重资产实体行业，非有大魄力之人轻易不为。难得的是，志鑫金行董事长江志新，却是一名白手起家的“90后”。他的一部创业史，如逆水行舟，“诚”为舵，“勤”做帆，激流勇进，而终行黄金大道，一路花团锦簇，光芒耀眼。

海岳尚可倾，吐诺终不移

江志新祖籍山东蓬莱，1991年出生于哈尔滨一个普通农户家庭，上有3个姐姐，他的出生，为这个生活拮据的家庭，带来了欣喜，也带来了希望。

农村里长大的孩子，很早就想着如何出人头地。江志新同样向往大城市的生活，或读书、或打工，江志新选择了后者，他18岁就背井离乡，来到烟台投奔发小。

初来乍到，没有了父母与姐姐的呵护疼爱，江志新如履薄冰。发小虽早他几年出来闯荡，但也没搞出点名堂，两个人的兜比脸都干净，往往一包“小辣妹”、几个干馒头吃好几天，两个人经常蹲在火车站，看着回乡的列车，走也不是，留也不是。

过了好一段吃了上顿没下顿的日子，江志新终于找到一份建筑工地的工作。每天卖体力裁切钢筋，风吹雨打，皮肤晒得黝黑，累是累了点，但好歹有了收入，不用再饿肚子了。日子

稍稍安稳，江志新也越发干得卖力。同他一起的工友，不少都大他十几岁，看着江志新年纪轻轻不忍心，就开导他寻求更大的发展，同样是一双手，与其整天裁钢筋，不如去干一番事业，搏一个更光明的前途。

赠人千金，不如指人一路。

江志新虽然书读的不多，但贵在懂事早，脑子活泛，性格坚韧，加之做人真诚、朋友交心，很快就找到了一个批发水果蔬菜的门路。那时候，他每天凌晨就跑到烟台红利市场，忙到下午两三点，又到街边摆大排档，为了这第一份事业，他好像有使不完的劲，一天只睡两三个小时。很多人都对这个踏实肯干的小伙子青睐有加，这期间他也认识了不少新朋友。对朋友他都诚心以待，谁有困难也都愿意找他帮忙。

一次，有个朋友找江志新借钱，江志新想也没想就答应了，但回头发现自己钱也不够。江志新是农村出来的，诚信是他最为朴素的底色。他没有跟朋友说明情况，而是给自己的姐姐拨去了电话。

“姐，我想借点钱。”“借钱干啥？”“再借给朋友。”

一句话，让电话那头的姐姐哭笑不得，也不知道该怎么去评价自己这个弟弟。

正所谓：“言不信者行不果。”

江志新以“诚”立人的价值观，让他在异地他乡得到了广泛认可，也成为之后他能草根逆袭的关键内核。

万树江边杏，新开一夜风

2013年，积极上进的江志新凭借自己的勤劳与付出，终于在烟台买下了人生第一所房

子。家有了，人脉也积累了，他希望自己的事业也能百尺竿头更进一步。

2015年，响应国家“预防大于治疗”号召，江志新紧跟趋势开始涉足大健康产业。2017年尝试自己开公司，但由于缺乏经验，没赚到反而赔了钱。

经历这一次挫败，江志新并没有心灰意冷。在朋友的介绍下，他接触到了金融外汇，从此一发不可收拾。

用江志新的话说，对于金融行业，他一上手就觉得喜欢。越喜欢，他就愿意钻研，很快就能上手操作，虽然有风险，但同时回报也大，赚到的钱是他当年搞水果批发想都不敢想的，有时候一晚上就能挣到1000美元。

江志新尝到了甜头，甚至有些心潮澎湃，曾经的穷小子，此时就像发现了新大陆，急于掘到人生的第一桶金。

他开始向朋友募集资金，准备大干一场。因为平日里江志新的信誉有口皆碑，朋友很快给他凑了100万元。江志新不敢怠慢，因为过过穷日子，他知道赚钱都不容易，便许诺，如果赔了钱，他来兜底，一分不少，都还给大家。

这次可以说是孤注一掷，但命运捉弄，结结实实给了江志新当头一棒。仅仅两个半月，总计200万元的资金赔了个精光，事后他越想越不对劲，亲自跑到杭州，才发现交易平台是假的，自己上当受骗了。

如坠冰窟的江志新，此时先想到的是把朋友的钱还上。他强打精神，含泪卖掉了自己辛苦买来的房子还债，最终朋友们只是虚惊一场，江志新却默默一个人扛下了所有。

这一次挫败，几乎就要将这个血气方刚的男人击垮，消沉、颓废，江志新真真切切体会到了命运的反复无常。

往往只有经历过失败才能获得更大的成功。江志新咬紧牙关振作起来，自己还年轻，这就是最大的资本，机会多多，屡战屡败不可怕，成功一次就够了。

因为对金融行业天生具备职业敏感性，江志新毅然决定，



从哪里跌倒就从哪里爬起来。吃过一次大亏，江志新明白一定要选正规平台，有证监会监管的平台才可以放心交易。朋友们也都相信他的人品和水平，都表示有好的金融项目，也愿意继续跟着一起干。

一改曾经的心浮气躁，沉着冷静加持的江志新，这一次漂亮地杀了个回马枪。短短时间，从几十万元，到几百万元，直至上千万元，如一夜春风，百花盛开。江志新越挫越勇，终于踏上了人生的第一个巅峰。

星垂平野阔，月涌大江流

金融行业中如鱼得水，江志新却没有选择进一步高歌猛进。他是个极为孝顺的孩子，不想再让父母和亲人为他担惊受怕。2020年起，江志新开始投资金矿，重新规划事业版图，向实体经济进军。

如今，来到位于南大街西首银座大厦一楼的志鑫金行，珠光宝气、时尚别致的黄金珠宝玉器让人爱不释手。热情的工作人员会自信地告诉你，黄饰品都是志鑫金行自有金矿产出的，从源头开始，自主把控，确保品质。

黄金有价，诚意无价。要干就实实在在童叟无欺，让消费者真真切切感受到这份“诚意”，这就是江志新开办金行首要的标准与尺度。

为了将这份诚意落到实处，志鑫金行已在国内招远成立矿业公司、国外老挝沙拉坎东部铜多金属矿带成立采金炼

金基地，在江志新的布局下，产业实现了勘采、制作、销售一体化，为志鑫金行黄金开发提供可靠保障。

同时，为尽可能地降低市民对黄金的消费成本，江志新还推出新一代黄金消费模型——“志鑫金行品牌金条”，消费者可私人订制，周期内可原价回购，并有不同的模式可供选择，以满足广大市民对黄金消费的多样化需求。

除了一个“诚”字，江志新对自己的员工的另一个要求就是“孝”。

在他的眼中，孝心与感恩，是做人的根本。平日里无论多忙，江志新都会抽空回老家看望父母，事业稳定之后，他还每年给村里70岁以上的老人送去米面福利。

人心都是相通的。江志新的创业经历告诉他，只要真心付出，总有回报。志鑫金行开业期间，还特别推出黄金玉器免费“戴”回家活动，江志新愿意以这样的方式，将自己的诚意传递给每一位顾客。

对于志鑫金行未来发展，江志新信心满满。他说，除了烟台之外，在日照、哈尔滨等地也已经完成金行布局，将用3年的时间，在全国范围内推进“百城千店·金行计划”，打造品牌连锁店，快速打开市场，完成预订的上市计划。

15年的创业史，三十而立的年岁。江志新用自己白手起家的故事，诠释了奋斗终将改变人生。

百折不挠，心照日夜江海。精诚所至，必定金石为开。



“讲文明、树新风”公益广告

使用环保购物袋
为环保尽一份力