

区倍增计划企业座谈会上,12位企业负责人共赴一场“春天的约会”—— 信心与服务“双向奔赴”

冬去春来,随着疫情逐渐散去、政策利好频出、发展际遇渐宽,我区的企业家们对未来发展也信心倍增。

2月2日,山东省加力提速工业经济高质量发展大会召开后,我区就接续召开倍增计划企业座谈会,12位倍增计划企业主要负责人共赴一场“春天的约会”,围绕市场订单情况、项目扩容情况、倍增发展规划等问题,共克发展瓶颈、共商发展之策,约定共同携手走进生机勃发的春天。

“倍增信心一定要坚定,倍增措施一定要过硬,倍增问题一定要解决好,倍增政策一定要落实,倍增服务一定要到位。”会上,区委书记李良连用五个“一定”,表达了服务企业的坚定决心。

一次交心的座谈

“今天把各位企业家请过来,主要是了解一下大家的生产经营情况、发展遇到的困难,听一听企业倍增发展的计划和对区里的意见建议,一起出谋划策,更好地为大家服好务、解决好问题,群策群力推动骨干企业做大做强。”区政协副主席、工信局局长邵伟伟主持会议时开门见山地表示。

受邀参会的企业家,来自中集来福士、冰轮环境、东方电子、烟台港佳食品等12家企业,涵盖了海洋工程、智能制造、食品加工等产业。这些企业堪称芝罘经济发展的“风向标”“压舱石”。

“1月合同中标超过5亿元,同比大幅增长,再创新高,为一季度稳定增长打下坚实基础,实现了新年开门红。”

“公司多年来建设形成了较为强大稳固的市场三级营销网络体系,1月份订单总量同比增长10%以上。”

……

订单满满,12位企业家与我区党政主要领导人围坐在一起,共同分享发展喜悦。会议把绝大多数时间交给企业家讲困难、谈思路、谋发展、提意见。大家开诚布公,毫不避讳。

“现阶段项目需求紧迫,工程基建项目工期紧张,尽管各级政府部门也在想办法解决,仍需政府再给予帮助。”

“新的项目投资达产后,电力消耗将翻倍增加,希望在能源消耗方面能得到区委、区政府出台的各项措施的助力,帮助企业节能减排。”

“建议对高科技企业的管理团队及创新人才、领军人物采取适当灵活、市场化的激励和绩效措施。”

座谈中,企业家们直言,目前倍增企业生产经营仍面临不少困难,原材料、用工、运输成本都大幅上涨,企业利润空间压缩到了最低。对企业发展的困境,迫切需要在更多层面、更多领域提供更有力的帮助。

李良仔细聆听企业家发言,不时插话交流,对企业反映的困难问题、提出的意见建议予以现场回应。

“要拿出务实有效的举措,逐条逐项梳理研究企业反映的问题,建立清单、细化分工、责任到人,能马上解决的就马上解决到位,需要一定时间的则制定落实措施、明确解决时限。”

“要健全完善长效机制,常态化‘听企业诉求,帮企业解忧、促企业发展’,精准对接企业面临的土地、资金、人才等需求,为企业提供高效、优质的全方位服务,帮助企业保经营、渡难关、稳发展。”

“要坚持‘无事不扰、有求必应’,深化‘放管服’改革和流程再造,用好‘政企通’、12345热线等平台,推动政策直达快享,及时跟踪化解难点堵点。”

一句句诚挚的话语,温暖了企业家们的心。

一次信心的提振



一座城市的“势”对企业发展信心的树立至关重要。

企业的机会,就是芝罘的机会;企业的成长,就是芝罘的成长。将企业家发展的信心“拉满”,芝罘“抢抓机遇、大干快上、全面突破”的底气更足了。

过去一年,我区与企业相互成就的“笔触”浓墨有力,筛选的12家倍增计划企业培育效果明显。2022年,12家企业产值总量占全区规上工业总产值比重超过48%,7家骨干企业中有4家企业产值增速超过20%,5家高成长型企业中有4家产值增速超过25%。而12家倍增计划企业也因此获得了约186万元的产值增长奖励。

共克时艰,聚势而强。这无疑是一座城市发展环境的“焕新”,最大程度拿出资源支持企业发展,让企业的发展力向好、向上、攀升、生长。

“现在不是要不要抓好芝罘区发展机遇的问题,而是我们如何把这个机遇抓好的问题”,这是烟台海裕食品有限公司董事长王大军为芝罘投下的信心票,“去年我们在申请300万的中央支持资金过程中出现了一

些问题,在区里安排的服务企业专员的帮助下,顺利拿到了资金,新项目1月份建成,出口的水产品销售额一年能够增加6000万,新增200多个就业岗位,新增利税350多万元。”

赢得这些信心票,我区靠的不是运气而是实干。这些信心票,见之于芝罘与其企业的相互成就,也见之于企业家们与芝罘的肝胆相照。

2023年,我区坚持以建设绿色低碳高质量发展引领区和现代化国际滨海强区为总目标,深入实施“城市更新、产业升级”两个三年行动计划,加速构建“1+5+1”产业体系,加快推动“两带一核”总体格局全面起势,筛选确定73个“重中之重”项目,总投资近1000亿元,年度投资近300亿元。这些项目是“突破芝罘”的关键所在,离不开企业的共同参与。

“今年计划建设完成国内最大的高端半导体保温材料生产线,投资7亿元引入新型硅基负极材料项目,打造国内技术领先和最大产能的生产基地。”烟台美尔森石墨有限公司总经理厉福江说。

“加快新模式新渠道拓展速度,加快新品研发上市力度,加大技术创新扩产增产!”烟台港佳食品有限公司总经理侯世松表示,今年公司散装产品及特通渠道计划新增销售额1.5亿元、新开店面100余家。

“公司围绕智能电网、智慧能源和智慧城市三大业务领域和六大产业方向,部署了51项重点工作,确定了‘稳步发展、加速扩张、重点突破、前瞻布局’四个发展梯度。”东方电子股份有限公司的总经理方正基表示。

岁初冬寒,难抵发展热望。座谈会上,企业家们纷纷拿出务实举措,主动融入我区发展大局,表示要抢抓机遇,在城市更新、片区开发、产业发展、项目建设等方面深度参与、乘势而上,实现企业倍增发展、快速突破,为建设现代化国际滨海强区积蓄力量。

一次精心的服务

对我区来说,“倍增”不仅是在发展指标上有所作为,更强调服务精准度、企业获得感的倍增。

“深入开展‘智造+升级’产业攀登、‘数字+技术’赋能提质、‘强链+延链’融通发展、‘储备+招引’倍增培育、‘腾退+焕新’资源整合五大行动,鼓励骨干企业整合提升、兼并重组、增资扩股,推动企业做大做强。”

“做实企业倍增培育专班,逐个企业配备1名科级领导干部担任特派专员,脱产入驻企业,‘一对一’做好精准服务。强化倍增成效督导调度,对服务事项实行‘蓝黄红’管理,确保各项支持政策和工作计划落到实处,取得实效。”

“主动靠前服务,建立倍增企业包联制度,常态化‘听企业诉求、帮企业解忧、促企业发展’,为企业提供精准、高效、优质的全方位服务。用好‘政企通’、12345热线等平台,及时跟踪化解难点堵点。”

一项项务实举措,展现了我区破解瓶颈、服务企业、实现倍增的决心。

“我们说了算,定了干!”来自区委书记掷地有声的话语,给芝罘企业家们带来了强劲的鼓舞。

春节过后,我区召开会议,提出将开展“三比三看”争优创先活动、“夺旗进位”大比武,搭建擂台、设立荣誉榜,推动各个层面比起来、赛起来,浓厚“大干快上、全面突破、争创一流”干事氛围。

“区委、区政府的坚定承诺和务实计划,给我们吃了‘定心丸’。作为本土企业,我们的发展信心更足了!”烟台宏远渔业股份有限公司总经理贾春遐说。

对于芝罘企业来说,这是一次凝心聚力、明晰奋斗方向的总动员,更是一场信心与承诺的“双向奔赴”。我区将把骨干企业倍增计划摆在突出位置来抓,围绕企业所急、所难、所盼,提供更多“雪中送炭”的帮助和支持,让更多骨干企业撬动城市的发展。我们可以看到,更多向上向前的力量,蕴藏在芝罘每一寸生机勃勃的土地上,并向着未来无限伸展。

