

来自田野的心声

第九个“中国农民丰收节”特别报道

编者按

金秋九月,烟台大地硕果飘香。值此第九个中国农民丰收节到来之际,我们把镜头和笔触对准了这片土地最可敬的人。他们中,有跨界归乡、用科技唤醒土地的“新农人”;有坚守有机底线,践行“以农利民”使命的诚实劳动者;有盘活村里薄地,带领乡亲们就业增收的“返乡人”;也有扎根田野,为果农破解种植难题、拓宽销售渠道的“葡萄酒师”。

“丰收开新局,实干促振兴。”今天,请听来自烟台大地的心声。在这片充满希望的热土上,每一滴汗水都折射着科技兴农的光芒,每一份喜悦都印证着乡村振兴的坚实步伐。让我们向每一位辛勤耕耘的奋斗者致敬,共同分享这份属于劳动者的无上荣光!

旭耕有机农场新农人宋磊

自己不吃的东西,绝不卖给消费者

我是宋磊,欣和集团旗下旭耕有机农场的一名“新农人”。每到秋分,当稻香漫过山丘、番茄红透枝头时,我总会站在田埂上深吸一口气,那是土地回馈给诚实劳动者独有的气息。在属于亿万耕耘者的节日里,我想说,我们的丰收,来得格外“慢”,也格外“真”。

2013年,欣和董事长孙德善为了让员工和孩子们吃上健康的有机蔬菜,让农业以可持续的方式发展。旭耕开始踏上有机种植之路。创业之初,团队怀揣一份守护食品安全的朴素愿望,走遍20余块地块考察选址,最终扎根海阳市留格庄镇步鹤村,落地近千亩连片农田。我们始终坚守有机底线:不使用化学农药、不施用化肥、不催熟、不打蜡。在很多人追求快速产出的时候,我们选择耐心等待,拿出三年时间休养生息,用蚯蚓粪、豆粕、秸秆堆肥,一点点唤醒沉睡的土壤活力。人工除草、悬挂黄板诱虫、套种驱虫植物,依靠生态手段防控病虫害,绝不使用一滴合成药剂,守护农田的生态平衡。

“先育土,后选种”,这是我们坚守的种植哲学。在旭耕人看来,土地不是单纯索取产出的载体,而是需要用心呵护的伙伴,土壤改良没有终点。为满足有机种植的严苛条件,农场系统性开展土壤修复工程,累计投入8000吨有机肥,通过深挖土层、轮作休耕、自制堆肥等方式持续养地。经过多年深耕,这片土地从四级耕地提升至一级水平,土壤有机质大幅提升。如今的基地生态向好,白鹭翩跹栖息,成为水土洁净、生态体系成熟最生动的见证。只有土壤健康,才能孕育出真正安全、美味的蔬果,这是我们扎根田间多年,读懂的农耕真谛。

13年深耕,千亩有机蔬菜基地结出累累硕果。农场全年可种植有机蔬菜近百个品种,每月稳定向市场供应30至50个品种。所有农产品均通过190余项农残“未检出”检测,这份检测报告不是营销话术,而是我们每天清晨走进大棚时,对自己许下的承诺:“自己不吃的东西,绝不卖给消费者。”

农场依托CSA社区,支持农业会员宅配模式,以份额卡形式,周期性把当季新鲜有机食材配送到全国十万余个家庭。同时,全面布局天猫、京东、小红书、抖音、抖音、自有微商城等线上渠道,搭建起线上线下协同的全域营销网络。基地先后获评国家级生态农场、国家蔬菜质量标准中心示范基地、供港蔬菜备案基地,连续十年保持完整有机认证。这里还是山东省博士后创新实践基地、山东农业大学教学科研实践育人基地、海阳市中小学综合实践教育基地,并与烟台农科院达成战略合作,推动农业科研成果落地田间,补齐有机农业标准化技术短板。

丰收,不只体现在蔬果的产量与品质上,更藏在乡土人才的成长与乡村产业的蝶变之中。曾经,步鹤村及周边村民大多沿用传统种植模式,习惯追求短期产量,对土壤养护、生态种植认知不足,更担心转型有机种植之后销路不稳、收入没有保障。为带动乡亲们一同走上生

态农业之路,旭耕把12年改土积累的实操经验向村民推广。农场农事技术员、精耕师常态化下沉田间,免费开展田间课堂,手把手教学堆肥制作、绿肥还田、病虫害生态防控、轮作休耕等技术,推广天敌防治、草木驱虫、有机肥养地等生态办法,一点点转变传统耕作观念。

与此同时,旭耕建立标准化有机管护体系,统一品种建议、规范农事记录,指导村民建立农事台账,把有机种植的每一步农事动作落到实处。实实在在的变化正在田间发生:参与转型的地块土壤有机质稳步提升,土壤板结得到改善,田间昆虫、乡土植物日渐丰富,农田生物多样性持续提高,土地具备长久可持续耕作能力。越来越多的村民跳出“重产量,轻养地”的固有思维,主动尝试绿肥、自制堆肥、生态防虫,有机耕作的队伍不断壮大。

面向未来,旭耕以双品牌同源共生的思路,坚持统一标准、分工协同,打通从田间种植、农产品加工到市场营销、田园体验的完整产业闭环,打造有机食品全链条服务,构建完整有机生活方式,为企业开辟第二增长曲线,支撑中长期产业化发展战略。旭耕也希望以基地为样板,以点带面,带动海阳区域生态农业连片发展,把优质生态资源转化为乡村产业优势,持续拓宽村民增收渠道。

丰收节,是庆贺收成的节日,更是思考农业未来的节点。作为欣和企业“以农利民”使命的践行者,旭耕农场是连接城市餐桌与健康土地的信任桥梁。真正的丰收,从来不是对土地掠夺式的索取,而是人与自然彼此尊重、共生共长,收获安心好味道。

秋分的风掠过海阳的大棚,带着泥土与蔬果的清香。在这个属于农民的节日,诚挚邀请市民朋友们走进旭耕,亲手触摸带着晨露的菜叶,品尝阳光雨露孕育的本真滋味。在烟台这片希望的田野上,无数新农人正以实干耕耘沃土,以绿色赋能振兴,在丰收的画卷里,书写属于新时代烟台农民的幸福答卷。

YMG全媒体记者 庞磊
通讯员 李长富 摄影报道



宋磊查看土壤状态。



田长久查看葡萄长势情况。



高婧介绍自家桃园。



王堃满脸都是丰收的喜悦。

场接一场播,从怎么挑樱桃到怎么保存,从大棚管理到蓬莱风土人情。粉丝慢慢从十几个涨到几千个,订单从几天一单到一天上百单。这其中的艰辛只有她自己知道。前期不懂,各种踩坑,发货快递中途耽误两天,不仅要退货,还要给人家补发,这种情况数不胜数。今年,她果园里新建的分拣车间已经投入使用,既能快速高效分拣水果,也是她的直播间。网友现场下单,现场包装,现场发货,进一步拉近了果农与顾客的距离,也让烟台大樱桃的销售变得更加透明可信。

自己的樱桃园做成了,她开始将目光转向周围那些像她父母一样的果农,帮着大伙一块卖。现在她不仅卖光自家樱桃,还帮周边果农一起卖,累计销售早已超过十万单。除了樱桃,她也开始考虑其他蓬莱特产。这次跑到北沟镇,就是为了帮当地果农销售无花果。

站在山上的樱桃园里向下望,果园连成片,一幅最美的乡村田园图徐徐呈现在人们的视野当中。如今,像高婧这样的新农人,在蓬莱不止一个。他们懂技术、会经营、能触网,把老果园改出了新模样,把地方特产卖到了全国。年轻人愿不愿意回到农村,关键看地里能不能创出希望。高婧们正在证明:乡村不是退路,而是另一种出路。乡村振兴,缺的不是地,是能把地种出名堂的人。

YMG全媒体记者 陆启飞 摄影报道

为当地果农增收致富注入了强劲动能。

以冶基村为示范,龙口市正着力打造黄水河两岸高端葡萄产业带,延伸葡萄全产业链。现在,村里已经构建起涵盖品种培育、规模种植、冷藏销售、电商直播、农耕研学、休闲采摘的一体化产业体系。龙口市葡旅生态共富产业园占地243亩,有18栋联栋智能温室大棚,应用智能温控、水肥一体化系统、物联网监测、AI生长模型、区块链溯源等先进的技术,把数字科技搬进葡萄田里。产业园的落地,不仅流转土地给村民带来租金,还提供就业岗位,每年培育百名新型职业农民,项目达产后年产值预计可达1500万元,带动周边上百户农户增收。

“我们创新推出‘九统一’现代农业管理体系,从土地组织、农资农具,到采收分拣、品牌打造,全链条标准化管控;探索供应链金融、订单农业,提前锁定销路,今年培育的葡萄,明年才能结果,但已经拿到国内外大型知名超市的预订单。另外,通过搭建产学研平台,把实验室建在田间,用科技为传统农业插上翅膀。这里的生态种植模式,可节水节肥40%以上,真正实现了守住绿水青山,收获金色硕果。”田长久介绍。

产业抱团发展,方能实现共富。依托葡旅生态共富产业园平台,冶基村精准对接上级帮扶资源,带动44个村抱团发展、联动增收,走出了一条党支部领办合作社、抱团兴村富民的特色路径。除主力品种“金之星”外,村里还有十余款高端葡萄品种处于试种筛选阶段。同时,与主力军农业和善成农业开展深度合作,持续优化精细化种植管护方案。在众旺果蔬专业合作社内,种植户唐振威等人正忙着采摘甬优系列葡萄,鲜果直发上海、浙江等高端市场,一串串优质葡萄通过完善物流网络,从龙口乡村走向全国市场。

产业兴旺,人才是根基。冶基村即将投入使用的龙口市乡创中心,与浙江农创学院院长陈枫合作,将打造集干部教育培训、乡村振兴现场教学、创业孵化于一体的实训基地。中心开设基层治理、产业运营、电商直播等实战课程,打造沉浸式田间课堂,把葡萄园变成实训基地,培育更多懂农业、爱农村的新农人,为乡村振兴持续积蓄和输送人才力量。

从单一鲜果售卖,到种植、加工、研学、电商融合发展,农文旅深度融合,让这片土地的价值不断释放。这些年,越来越多像大道联赢公司万云忠这样的行业专家,走遍全国产区,最终选择扎根龙口。他们不仅看中了这里适宜葡萄生长的水土,更认可这里务实肯干、聚力兴农的浓厚发展氛围。

脚下沾满泥土,心中笃定方向。作为新时代基层乡村带头人,田长久表示,将继续深耕乡土田野,以创新破局,以实干笃行,持续做强葡萄特色产业,带动更多乡亲实现家门口就业、增收,打造可复制、可推广的现代农业发展模式,书写乡村振兴的崭新答卷。

YMG全媒体记者 王军华 摄影报道

腾半天没收益,大多不愿意往外流转。我就挨家挨户上门聊、慢慢沟通。开始,我只整合了17亩地当试验田,摸索品种、摸索技术、摸索销路。

为了让乡亲们得实惠,我把土地流转价定到一亩地1000块钱,比周边村子都高。这几年一步步坚持下来,我的福诚果蔬家庭农场从最初的十几亩地,慢慢做成了50亩的精品葡萄种植基地。我带领大家兴办的烟台裕信苗木专业合作社后盘活了村里150多亩薄地。以前没人管,长满荒草的低洼地,现在都变成了整齐规整、年年丰产的果园。

为了学技术、换品种、提品质,我主动对接鲁东大学农学院的团队。校村合作这几年,专家团队常年扎根村里,手把手教我们育苗、修剪、管护,帮我们改良品种、优化种植方式。

现在村里的葡萄园,更新换代种上了阳光玫瑰、巨峰、玫瑰香、金之星四个优质葡萄品种,口感和品相都倍受市场欢迎。同时,借着政府农田改造项目和高校课题资源,我们的合作社对村里的低洼地进行了全面整治,垫高土地、深挖排水沟、修好灌溉和田间道路,把以前最怕涝、产量低洼地,改造成了稳产高产的良田。

有了技术兜底,我们种地终于不用完全看“老天脸色”,这就是新时代农业最大的变化。

新时代的新农人,不能只顾自己挣钱。既然扎根了这片土地,就要扛起责任,把产业做起来,带着乡亲们一起增收、一起受益。

种地这些年,我始终坚持绿色种植、品质第一,不盲目追求产量,不乱打药,不催熟,靠口感和质量攒口碑、做品牌,稳扎稳打做市场。

每年果品旺季,我继续做季节性物流,靠着多年在外积累的市场资源,把村里的葡萄、樱桃卖到江浙沪高端市场。

产业慢慢做起来,我开始带动村民就业增收。我的农场常年有3名村民务工,农忙时节有30多人务工;我们的合作社仅工资一项年支出就达到25万元以上。土地流转、就近务工,让村民既能拿到地租,又能在家门口赚钱。

从在外跑物流的生意人,到回乡种地的新农人,我的转变,也是这几年乡村人才回流、产业振兴的真实缩影。

又是一年丰收季,硕果满枝,初心不变。未来我还会继续守好这片田、种好每棵树,继续依托高校技术做好特色产业,在希望的田野上,交出年年向好的丰收答卷。

YMG全媒体记者 权立通
通讯员 朱彩云 摄影报道

守住绿水青山,收获金色硕果

新时代基层乡村带头人田长久

告别律师行业,投身樱桃园的高婧

乡村不是退路,而是另一种出路

9月17日,在蓬莱大柳行镇山上的果园里,记者见到高婧时,她刚从北沟镇帮果农网销无花果回来。副驾驶座上放着两箱无花果样品,手机支架还没来得及收,电话一个接一个,全是对接农产品网销的事。

8年前,她还是一家律所工作。如今,她每天从这片果园跑到那片果园,手机相册里全是农产品的照片,微信置顶十几个果农交流群。说到当初为什么回来,她笑了:“一开始就是帮父母分担,后来发现能干成事业,就干下来了。”

时间退回8年前。那个春节,高婧回家过年时,发现父母比以往年憔悴。一问才知道,家里300亩樱桃园,连着两年亏本。

“樱桃好吃树难栽‘十年九不熟’,这是樱桃种植户中流传最广的俗语,高婧家的难处当地不少果农都深有体会。父母那辈人靠老经验种地,什么时候打药、怎么修剪、用什么肥,全凭感觉。赶上连阴雨,果子裂的裂、烂的烂。销路也单一,凌晨起来摘,拉到市场上等批发商挑,人家给多少就是多少。”

“父母都60多岁了,腰椎不好,摘一天樱桃,晚上翻身都疼,但又不得不干。主要是卖不上价,还上火。”高婧说,她开始琢磨怎么帮家里分担。

一开始,她主要通过微信帮家里卖货,有效果但有限。后来她做了个周围人都理解不了的决定:辞职回家种樱桃。这一干就是8年。

真正接手农活后,高婧才知道隔行如隔山。虽然从小在农村长大,也帮家里干过活,但自己真正接手樱桃园,才发现都得从零开始。

父亲之前投资了一个大棚,想搞大棚种植,但因为对技术要求较高,投入不仅没带来产量变化,反而造成亏损。“光吃苦没用,得动脑子。”她把在律所啃案卷的劲头搬到地里。白天跟专家学修剪、授粉、疏果,晚上查农业技术资料,笔记记了多少本她自己都数不清。蓬莱区只要组织樱桃种植专家培训,她一次不落,还录下来回家反复听。

随着大棚种植面积扩大和技术不断应用,她家樱桃园总产量从不到5000斤增长到去年的近35000斤,翻了好几番。

产量上算是过了第一关,但销售是更大的难题。

鉴于前期网上卖樱桃的经验,高婧开始琢磨通过电商解决销售问题。她学着在抖音开号、拍短视频,没团队,就自己举着手机在大棚果园里边干边讲。第一次直播,在线才几个人,她没停,一

在外打拼十多年返乡干实事的王堃

百亩薄地变良田,土里创出『金疙瘩』