



“山海情”有新篇！

习近平总书记指出，包括教育在内的东西部协作和对口支援取得显著成效，充分彰显了中国共产党领导和中国特色社会主义制度的优势，充分体现了中华民族大家庭的温暖。

早在福建工作期间，习近平同志就牵头负责闽宁协作对口帮扶，开启一段跨越2000多公里的山海情缘。从1996年东西部扶贫协作拉开帷幕，到新时代东西部协作，资金流、资源流、技术流、人才流持续向西部奔涌。

新华社记者近期在青海、宁夏、重庆等地采访看到，东西部协作省份不断拓展帮扶领域，健全帮扶机制，形成区域协调发展、协同发展、共同发展的良好局面，一段段携手并肩、接续奋斗的动人故事正在神州大地不断上演。

闽宁共建，夯实乡村振兴的根基

贺兰山东麓，一座年轻的小镇——闽宁镇，展现着强劲活力。

红瓦白墙间，一座座现代工厂拔地而起；绿树掩映下，从西海固走出的农民，一身工装走在上班的路上……葡萄酒、加工制造等产业支撑起小镇的发展。

宁夏银川市永宁县闽宁镇。1997年，当时在福建工作的习近平同志亲自提议，福建和宁夏在此共同建设生态移民点。如今，这座承接西海固贫困人口的小镇早已走出贫困，迈上乡村振兴的新征程。

“乡村全面振兴离不开产业发展。”永宁县委常委、闽宁镇党委书记周德强说，在福建长期帮扶下，闽宁镇的产业不断壮大起来。

闽宁镇曾是一片戈壁荒滩。经过20多年的发展，干沙滩变成“金沙滩”。如今，一座现代化综合产业园——闽宁产业园，让这片“金沙滩”更加热闹。

“这是闽宁携手的又一成果。”宁

夏闽宁产业园发展有限公司董事长陈志舟说，“习近平总书记指出，要持续推进新型城镇化和乡村振兴有机结合。这两年，以产业振兴为抓手，福建与宁夏通过共建产业园区、搭建合作平台等方式，持续打造闽宁协作的‘2.0升级版’。”

记者在园区看到，开阔的土地上，建起成排的厂房和办公楼，第一批入园企业已经开张。在建区域内，吊车转臂吊装，卡车穿梭往返，工期加速推进。

51岁的闽商许上等是较早参与闽宁协作的企业家之一。随着产业园建成，他与另一位闽商在园区合作注册了一家生产教育装备的新公司。“园区里产业链配套更健全，希望我们能够带动更多企业来园区投资建厂。”许上等说。

从合作建村，到引闽商入宁，再到建产业园培育产业集群……闽宁镇在乡村振兴的路上大踏步前行。

“以闽宁对口协作为基础，我们引入福建等地的优质企业带动全镇居民增收致富。2023年，闽宁镇脱贫户人均可支配收入同比增长超19%。”周德强说，产业园力争到2025年实现产值25亿元，创造就业岗位3500个。

目前，闽宁镇已从8000多人的贫困村发展为拥有6万多移民群众的特色小镇，人均年收入从移民开发之初的500元左右，增加到2023年的1.78万元以上。当年第一批移民憧憬的未来早已变成现实。

闽宁镇是东西部协作推动乡村振兴的缩影。

当前，东西部协作已成为巩固拓展脱贫攻坚成果和推进乡村全面振兴的重要力量。2023年，东部8个省市向西部10个省区市投入财政援助资金超过230亿元。东西部携手累计打造乡村振兴示范村1311个。

面向未来，在乡村振兴进程中，东西部协作和对口支援，将发挥更大作用。

沪青携手，播下团结进步的种子

“我想当一名老师，像我的老师一样，到需要我的地方去教书。”青海果洛西宁民族中学内，高一(1)班学生尼东拉毛面对采访，回答清脆而坚定。

这所上海援建的学校改变着她的命运，也照亮了她的梦想。

教育对口帮扶，一直是习近平同志深深的牵挂：在福州工作时，发起“千家企业建千校”爱心活动，为陕西延安捐建杨家岭福州希望小学；担任浙江省委书记时，为对口帮扶下实施迁建的四川南充之江小学培土奠基。

今年6月，习近平总书记在果洛西宁民族中学考察时对孩子们说：“从牧区来到这里，生活习惯会有一些改变，但你们的人生会有更多的机会。”

尼东拉毛是高原牧区长大的姑娘，从没想过能在这么好的学校上学，也从不敢想能考到省外上大学。如今，她给自己定下目标——考入中央民族大学汉语言文学专业。

“我的班主任老师来自河南，我的物理老师来自陕西。他们不仅讲知识，还把外面的世界讲给我们听。”尼东拉毛说。

在学校组织下，尼东拉毛远赴上海参加了研学活动。

来果洛西宁民族中学上学前，尼东拉毛去过最远的地方就是家乡的县城——青海果洛藏族自治州玛曲县。

果洛州平均海拔超过4200米，氧气含量只有海平面的60%左右。多年来，这里的学校硬件设施单一，优秀师资、优质教育资源更是匮乏。

2010年，上海开始对口支援果洛州，教育是重点支援方向。2017年，沪青两地决定在西宁联合创建果洛西宁民族中学。2019年，这所上海出资1亿元、总投资1.45亿元的“飞地学校”建成。

来自上海、在青海工作近两年的

果洛西宁民族中学校长常途说，上海市选派了7名援青干部人才“组团式”支援这所学校，并面向全国招募优秀教师。建校以来，学校累计招收1400多名果洛籍学子，目前在校学生有800人。“学校首批高考生本科上线率约68%，突破果洛本科上线率长期低于20%的局面。”

教育是东西部协作、对口支援的重点。以青海为例，党中央部署北京等6省市、清华大学等23所高校对口援青，其中教育援青实现了各学段、各地区、人才资金项目全覆盖。

教育也开启了一份传承。“等我大学毕业后，我相信我的家乡会更好，所以我选择到更需要我的地方去。”尼东拉毛说。

鲁渝并进，打通阻隔发展的天堑

高山俊秀、深谷神秘，三峡库区腹地的巫溪县有“天然药库”之称，党参、天麻、独活等药材蕴藏量丰富。但幽深的山谷，也成了阻隔药材出山的天堑。山中药材“种难”“卖难”问题长期困扰着数以万计的药农。

习近平总书记指出，要完善东西部结对帮扶关系，拓展帮扶领域，健全帮扶机制，优化帮扶方式，加强产业合作、资源互补、劳务对接、人才交流，动员全社会参与，形成区域协调发展、协同发展、共同发展的良好局面。

深入贯彻落实总书记重要指示精神，山东与重庆携手打通了药材的通江达海之路。

据山东泰安市挂职巫溪县委农业农村工委委员朱宗文介绍，为促进巫溪中药材产业发展，泰安市先后对接联系北京长春堂医药、山东扁鹊集团等医药企业和科研院所，及时掌握医药行业发展基础信息。同时，多方联系、牵线搭桥，建立起“巫溪企业代生产+山东企业代销售”“巫溪粗加工+东

山东精深加工”的合作模式。

“现在完全不愁销路，订单一笔接着一笔。”重庆坤隆药业有限公司董事长李开君看着库房里即将发往全国各地的中药材说，公司2022年成立至今，在设备采购、市场营销、科技交流等方面都得到了东西部协作的支持。“公司2023年产值达5500万元，我们的目标是‘做三峡库区最年轻的药材搬运工’！”

原巫溪县乡村振兴局副局长周焯为说，鲁渝协作探索出了“山东市场+重庆基地”“东产西移+西品东售”“山东订单+重庆生产”等东西部协作的创新模式，打通了阻隔产业发展的天堑。

不仅如此，鲁渝协作还在扩大高水平对外开放上不断深化。双方一方面持续强化山东港口群与西部陆海新通道联通，提升鲁渝江河海联运水平，开辟通江达海新通道；另一方面，利用重庆作为西部陆海新通道运营组织中心等优势，支持山东农产品扩大对东盟、欧盟等国出口。

2023年10月，长江之畔的重庆万州沱口港，伴随着一声响亮的汽笛鸣响，装载着2000吨货物的集装箱货船开足马力向山东济宁港龙拱港区驶去，标志着“济宁—万州”江河联运航线正式通航。

济宁是京杭大运河最北端通航城市，万州是成渝地区双城经济圈东向开放门户。这次通航是千年运河与万里长江的“牵手”。航线开通后，每年从山东运往重庆的货物预计能实现1.2万标箱，沿线运输货物30万吨，每年从重庆运往山东货物预计能实现1.3万标箱，沿线运输货物32万吨。

产业协作是东西部协作的重点。据统计，2023年，东部8个省市与西部10个省区市共建产业园区775个，新增引导3049家企业投资1684.8亿元，采购、帮助销售西部地区农产品1104.8亿元。

在东部地区跨越山海的帮扶下，西部处于高山深谷的地区正在成为发展的前沿。新华社北京7月10日电

第十届尼山世界文明论坛 在山东曲阜开幕

新华社济南7月10日电 7月10日，第十届尼山世界文明论坛在山东曲阜尼山开幕。本届论坛以“传统文化与现代文明”为主题议，旨在“践行全球文明倡议、弘扬全人类共同价值、构建人类命运共同体”，还设置“全球挑战下的文明交流互鉴”等6个分议题。

据了解，本届论坛由文化和旅游部、国务院侨务办公室、中国社会科学院、国际儒学联合会和山东省人民政府共同主办，将持续到7月11日，期间举办主旨演讲、高端访谈、分议题对话会、平行论坛等20余项活动。

尼山世界文明论坛以中国古代伟大的思想家、教育家孔子诞生地——尼山命名，首届论坛于2010年9月举办。论坛坚持“各美其美，美人之美，美美与共，天下大同”原则，广邀中外专家学者，深入开展学术交流。如今，论坛规模不断扩大、形式不断创新、影响力不断提升。

2024年

中欧班列

累计开行1万列

新华社武汉7月10日电 今年第10000列中欧班列10日从武汉吴家山站开出，较去年提前19天破万列，累计发送货物108.3万标箱，同比增长11%，为保障产业链供应链稳定、促进中欧经贸往来注入新动能。

当天上午11时46分，X8017次全程时刻表中欧班列(武汉—杜伊斯堡)从武汉吴家山站顺利开出。吴家山车站站长吴有能说，该列车预计13天后抵达德国杜伊斯堡，运行时间较普通班列压缩约30%。

截至目前，中欧班列已通达欧洲25个国家224个城市，连接11个亚洲国家100多个城市，服务网络基本覆盖欧亚全境。中国境内已铺画时速120公里的图定中欧班列运行线91条，联通中国境内61个城市。自6月15日起，全程时刻表中欧班列开行由每周5列增至每周17列。中欧班列运输的货物品类达53大类5万余种，综合重箱率稳定在100%。

专题

泰和新材董事长宋西全：

重构能力立体生长 勇闯创新“无人区”



中国证券报记者，公司正通过“三位一体”，重构创新能力，并成立了四大事业群、瞄准六大赛道，围绕各个产业“立体生长”，打造全球芳纶产业的领导者。

创新驱动 打破行业“内卷”

中国证券报：从2004年公司在国内率先实现间位芳纶产业化生产、打破国际垄断，已整整20年。这期间公司的芳纶业务发生了哪些变化？

宋西全：过去20年我们的芳纶业务发生了非常大的变化，一是我们的第一条产线只有500吨产能，而现在是32000吨，是当时的64倍，极大地缩小了与杜邦、帝人这两个主要竞争对手的差距；二是当年我们第一条产线投产的时候，目标非常简单，就是实现国产化，打破国外的技术封锁与市场垄断。而当下，我们提出了要做全球芳纶行业的领导者，为中国高性能纤维行业争口气。所以我们的发展目标发生了很大变化，从解决温饱问题，到希望能够引领全球芳纶产业的潮流；三是最开始我们只有间位芳纶，现在我们的品种是全球最丰富的，2023年我们还在全球率先推出了生物基芳纶和再生芳纶。另外我们正在构建一体化的生产能力，相信这一点我们也能做到全球领先。总结这20年，我们芳纶业务的发展其实就是中国高性能纤维产业发展的一个缩影，从跟跑、并跑到领跑。

中国证券报：在新能源汽车产业快速发展的背景下，公司的锂电池芳纶涂覆隔膜项目受到投资者高度关注。这个项目前景如何？

宋西全：新能源汽车产业发展很快，但仍有很多行业痛点有待解决，比如安全性问题、续航里程问题。对此，我们2021年在充分论证芳纶涂覆隔膜具有比重小、强度高、耐穿刺、抗氧化、绝缘性佳以及与电解液相容性好等优异性能的基础上，通过自主创新，于2023年3月实现了年产3000万平米的芳纶涂覆隔膜产线稳定运转，引领国内芳纶涂覆隔膜的商业化应用。我们已经给几十家客户送样检测，涂覆性能得到下游客户一致认可。目前，芳纶涂覆隔膜项目已

通过多家电池客户现场审核，同时在动力电池、户储电池、低温电池、半固态电池等项目中取得较好进展，在部分客户中实现了小批量订单，新的车间和产线已在施工建设之中。

中国证券报：当下，“内卷”成了很多行业面临的困境，结合公司发展实际，您觉得应如何从“内卷”中突围？

宋西全：我觉得“内卷”的根本原因是同质化竞争，比如产能的重复建设，而与之对应的就是创新。现在提倡要走高质量发展之路，发展新质生产力，转变发展模式。公司也提出了“以创新穿越周期”的口号，聚焦高新技术材料主业，重点打造新能源汽车、智能穿戴、绿色制造、生物基材料、信息通信、绿色化工六大新业务发展方向。在做好传统产品、保持优势产品的同时，加强技术创新、发展新型业务。在创新驱动发展这一点上，我们跟自己的客户也都达成了高度共识，当前行业创新的氛围比以前要好很多，最近我们也承办了几场创新发展论坛，进一步凝聚共识。大家坐到一起，资源共享，一起探讨如何打通产业链，通过创新创造价值，也非常有必要。

市场导向 加强应用技术开发

中国证券报：作为芳纶和氨纶双料龙头，公司成立以来取得了哪些技术突破，有哪些技术处于行业领先地位？

宋西全：我们一直坚持“人才引领，创新驱动”的发展战略，走到今天有5项技术做到全球第一，10项技术排到国内第一，在很多领域已经走入了“无人区”。成立以来，依靠自主创新，我们先后打破多项“卡脖子”技术封锁，填补了氨纶、间位芳纶、芳纶纸、对位芳纶、芳纶涂覆隔膜的产业化生产5项国内空白，以及发光纤维、纤维锂电池、绿色印染、生物基芳纶和再生芳纶5项全球空白。目前，我们有五项全球第一的产品，包括莱特美发光纤维、纤维锂电池、绿色印染、生物基芳纶、再生芳纶。另外，我们还有很多产品做到了国内第一，比如泰美达间位芳纶、泰普龙对位芳纶、民士达芳纶纸、芳纶涂覆隔膜等等。

中国证券报：在保持技术领先的情

况下，如何把技术优势转化为产业优势？

宋西全：我们必须自己去开发下游的应用。作为一家材料供应商，我们要为客户提供解决方案，告诉它怎么用，以及这么用的效果，这是新材料行业的基本特点。而应用技术的开发如果做不好，大概率是推不动的，因为客户过去就有解决方案，哪怕不成熟或者不完美。因此，我们现在花了大量的精力在搞应用技术开发，动力电池隔膜这个案例就很典型，我们会自己生产电池、测试电池，还要告诉动力电池厂我们的解决方案与它原来的解决方案相比有哪些提升。

这种新的形势确实给我们提出了新的挑战，要求我们必须对下游产业非常了解。比如说，如果卖汽车材料，就必须对汽车产业非常了解，至少要跟汽车设计研究院的工程师具有同等水平，甚至在某些领域要超越他们的认知，这对我们来说是很大的挑战。新材料是与国民经济密切相关的战略性新兴产业，要满足人民群众对美好生活的向往，在很大程度上要依托新材料应用技术的持续进步，所以我们必须克服这种挑战。

中国证券报：走入“无人区”后，是否也会让公司感到迷茫？

宋西全：过去我们很多企业的成功经验是堆积产能，因为国内市场足够大，加入WTO后又拥有了广阔的全球市场，所以堆积产能的发展模式相对比较容易，但我认为这样的发展路径是不可持续的。现在走入“无人区”后，我们觉得有点迷茫，有点困惑，压力也很大，因为在全球率先开发一项技术，关系到的不仅是技术本身，还有开发应用技术的问题。我们要把我们的技术摆上货架，把我们的材料变成市场，这个过程非常漫长，需要我们的综合能力，甚至包括提高忍受的能力，这对公司是很大的挑战。但没有别的办法，因为如果我们一直跟随，一直基于过去的能力，就永远做不了未来的事情。未来的发展要基于未来的能力，基于我们现在没有的能力，而现在没有的能力就是进入“无人区”的能力。总是基于过去的能力就不可能发展，公司也是采取了很多措施，想办法突破这种困境。

三位一体 应对“无人区”挑战

中国证券报：您反复提到了能力建设，开辟“无人区”需要具备什么样的能力？

宋西全：在技术开发方面，我们在探索如何把技术平台的能力发挥好。例如，我们具备高分子材料物理加工的能力，这是高分子材料领域里最复杂的技术，那么我们是不是可以把这项能力进行拓展？此外，我们可以把生产氨纶与芳纶的复合技术，借助公司现有的72套中试装置，做到一通百通。遇到一个新的品种以后，我们就会琢磨能不能把这样的能力移植过来。我觉得可以被移植的复制能力是一种核心能力，掌握了这种能力后，我们就可以把物理加工的能力、合成的能力，还有化学品纯化的能力总结出来，然后快速去移植，这样在进入“无人区”的时候就会提高我们的成功率，现在看来这种办法还是很不错的。

中国证券报：在技术开发方面，是否也可以更好地借助外力？

宋西全：是的。我觉得进入“无人区”，首先要解决原理的问题，这不一定是我们所擅长的。中国的研究所和高校资源很丰富，但它们相对不擅长如何让技术落地，而这恰恰是企业所擅长的。所以我们优势互补，与复旦大学、大连理工大学、中科院兰州化物所、河北工业大学、宁夏大学、天津工业大学等建立紧密合作，共建联合实验室，协同作战，今年我

们还在继续推进这项工作。我们还与下游客户深度协同，希望它们把行业痛点告诉我们，让我们更好地了解市场的真正需求是什么，这样我们在走入“无人区”的时候，相对来讲就不会那么迷茫了。总结起来，我们正通过自身、高校、市场“三位一体”的方式，来应对走入“无人区”后面临的新的挑战。

中国证券报：为了更好地对接市场需求，应对“无人区”挑战，公司采取了哪些措施？

宋西全：我们组建了先进纺织事业群、安全防护与信息技术事业群、新能源材料事业群、化工事业群四个事业群，围绕客户需求开发我们的材料技术，我们叫“立体生长”。比如先进纺织事业群，我们在上游堆积材料技术，有各种纤维。再往下是纺织行业，而印染作为纺织产业链的关键环节，在纺织产业链中发挥着承上启下的重要作用。我们基于公司的材料技术，推出了全新的Ecoody绿色印染技术，对传统印染进行的革新与优化，可以减少染色过程中高浓度盐碱的使用，大量减少染色过程高盐废水的排放，大大降低生产过程中