

郑德雁到牟平区调研时强调 培育壮大高质量发展新动能 建设滨海魅力城现代新牟平

本报讯 5月24日上午,市委书记、市长郑德雁到牟平区调研经济社会发展工作,要求坚定信心、时不我待、乘势而上,精准精细抓好经济运行,不断培育壮大高质量发展新动能,努力建设滨海魅力城,现代新牟平。郑德雁走进山东佰鸿干细胞生物技术有限公司展厅,了解企业发展历程、技术研发、产品布局、市场销售等情况,鼓励企业加大科技投入和关键技术攻关,加强与市内医疗机构、科研机构对接合作,持续提升企业核心竞争力。

在蓝色药谷·生命岛施工现场,郑德雁听取了园区基础设施配套建设情况汇报,强调要加快推进供水、排污、排水、燃气、供电等设施建设,加强园区规范管理,降低企业生产运营成本,完善配套服务设施功能,打造一流营商环境。

调研期间,郑德雁主持召开

座谈会,听取牟平区工作情况汇报。他指出,牟平区历史悠久、底蕴深厚,要增强新质生产力发展载体,强化重点园区支撑作用,加大项目谋划招引力度,加快推进重点项目建设,完善创新创业服务体系,支持龙头企业做大做强,构建产业垂直生态体系。要推动服务业发展提质增效,高品位策划文旅项目和演出活动,增强城市服务功能,打造精品消费场景,推动生产性服务业与先进制造业深度融合。要做好统筹城乡发展文章,坚持以工补农、以城带乡,高标准推进老城更新和新城建设,打造人民满意的高品质“好房子”,大力发展现代农业、乡村旅游,加快推动乡村全面振兴。要守牢安全底线,抓紧抓实安全生产、生态环保、森林防火、防溺水等工作,为全市奋进万亿新征程贡献更大力量。

(郑义 YMG 全媒体记者 慕溯)

烟台市住房公积金管理中心负责人接听12345热线

“商转公”直转业务预计年内上线

本报讯(YMG全媒体记者衣玉林)5月24日上午,烟台市住房公积金管理中心党组成员、副主任邢红梅带领相关科室负责人现场接听12345烟台政务服务便民热线,回答市民关于公积金贷款利率、商贷提取、公积金转移等方面咨询和求助。接听电话期间共回答市民问题20余个,邢红梅及各科室负责人为市民提供第一手最可靠的信息,并现场解决市民难题,来电反映的问题及需求均现场解答、记录。

上午9:05,首个热线电话接通。一位居住在芝罘区的市民来电询问,之前有商业贷款,现在想转为公积金贷款,需要如何办理。“您询问的这个问题涉及到‘商转公’业务,目前如果要将商业贷款转为公积金贷款,需要自筹资金将

商业贷款还清后才能申请公积金贷款。”邢红梅回答,“我们现在也正在筹备推出‘商转公’直转业务,预计年内可以上线。”

近期,烟台住房公积金贷款利率进行了调整,多位市民来电询问目前的公积金贷款利率。“从今年的5月18日起,根据中国人民银行有关规定,下调个人住房公积金贷款利率0.25个百分点。”邢红梅为来电市民详细解答。目前,5年以下(含5年)首套个人住房公积金贷款利率由2.6%调整为2.35%,5年以上首套个人住房公积金贷款利率由3.1%调整为2.85%,5年以下(含5年)第二套个人住房公积金贷款利率由3.025%调整为2.775%,5年以上第二套个人住房公积金贷款利率由3.575%调整为3.325%。

张炜《去老万玉家》新书分享会将于26日在烟台新华书店举行

张炜作品版本展览同时启动

本报讯(YMG全媒体记者刘晋)由市委宣传部、人民文学出版社、鲁东大学文学博物馆联合主办,烟台图书馆、烟台市作家协会、烟台新华书店、芝罘区新时代文明实践中心承办的新华·名家齐鲁行——张炜《去老万玉家》新书分享会暨张炜作品版本展览将于5月26日(周日)10:00在烟台南大街新华书店一楼举行。烟台籍作家张炜是中国当代文学史上绕不开的一位文学大家。他始终视文学为毕生的信

仰,他是一位躬行的思辨者,也是一位真正的生活家,他创作出了众多扎实厚重、光芒璀璨的作品。

新作《去老万玉家》是张炜创作生涯中耗时最长、用功最深的一部长篇小说,其灵感来自于作者40年前研读地方史料过程中发现,经由数十年的消化、酝酿,于10年前动笔,完稿后由41万字又精炼至26万字,最终成就这样一部构思宏阔、想象华丽的长篇力作,堪称张炜的“扛鼎之作”。

烟台城乡建设学校举办2024年田径运动会

超越自我 点燃青春



《太极扇》表演。

全面发展打好人生底色。

一声枪响,比赛正式拉开帷幕,各类竞技项目陆续登场,运动场上一片沸腾,加油呐喊声此起彼伏,汇成一片热烈的海洋。运动健儿们在赛场上奋力拼搏,积极迎接挑战并超越自我,他们在比赛中大显身手,展现出青春活力,点燃了整个赛场的激情。

学校党委书记、校长蔡沐祥为运动会开幕式致辞,他表示,在过去的一年里,学校持续抓好“班·学·团”班级一体化管理,不断加强完善体育工作,创建“七色光”社团联盟,组建兴趣小组、社团和俱乐部,开展丰富多彩的活动,积极开展课余训练,形成了“班班有特色、人人有社团、个个有活动”的多元局面,为同学们

为运动会开幕致词,他表示,在过去的一年里,学校持续抓好“班·学·团”班级一体化管理,不断加强完善体育工作,创建“七色光”社团联盟,组建兴趣小组、社团和俱乐部,开展丰富多彩的活动,积极开展课余训练,形成了“班班有特色、人人有社团、个个有活动”的多元局面,为同学们

2024年高考公费生政策公布 涉及三所烟台院校

2024年山东省继续实施师范生、医学生、农科生(以下统称为公费生)公费教育政策。

山东省教育厅已确定担任公费生培养任务的高校,其中涉及的烟台高校有鲁东大学、滨州医学院和山东中医药高等专科学校。

公费生培养计划作为定向就业招生计划,纳入培养学校年度招生规模。未完成的公费生招生计划可转入培养学校当年统一录取招生计划。

符合招录条件的考生可在普通类提前批第1次志愿填报中填报“公费师范生”或“公费本科医学生”或“公费农科生”院校和专业志愿,以上类型不可兼报。

学生”或“公费农科生”院校和专业志愿,以上类型不可兼报。报考公费生的考生填报1个院校志愿,每个院校志愿内可填25个专业志愿,专业志愿由“专业+定向就业市”构成。如有招生计划未完成,则可在普通类提前批第2次志愿填报中继续填报。

公费专科医学生设置在普通类常规批,“专业+院校(分就业市方向)”为一个志愿,在普通类常规批第2次志愿填报时填报,若第2次志愿投档录取后仍有剩余计划,可在常规批第3次志愿填报时继续填报。常规批第2次志愿和第3次志愿均为“专业+院校(分就业市方向)”单位的平行志愿,公费专科医学生作为常规批96个志愿的组成部分一并填报。公费师范生中艺术类、体育类考生志愿填报及录取办法由省教育招生考试院另行公布。

按照录取规则,公费师范生、公费本科医学生、公费农科生在普通类提前批次录取。对达到或超过普通类一段线的考生,省教育招生考试院依据其志愿,根据从高分到低分的原则,按高校招生计划1:3比例投档。招生院校应制定科学的录取办法,按照分数优先的原则,根据考生填报的专业志愿和各专业分市计划择优录取。

公费专科医学生在普通类常规批次

录取,考生成绩须达到普通类二段线。录取时,公费专科医学生志愿作为常规批96个平行志愿的组成部分投档录取。凡被录取的考生不再参加其他任何形式、任何批次的投档录取。

需要提醒考生的是,公费生入学前

需与培养学校和定向就业市有关部门签订公费教育协议书。《师范生公费教育协议书》由省教育厅拟定,《医学生公费教育协议书》由省卫生健康委拟定,《农科生公费教育协议书》由省农业农村厅拟定,并于考生填报高考志愿前公布。

高中学考合格考新增补报名机会 网上补报今天截止

本报讯(YMG全媒体记者徐峰)5月23日,山东省教育招生考试院发布《山东省2024年夏季普通高中学业水平合格考试补报名公告》,决定为具有报考资格、尚未完成2024年夏季普通高中学业水平合格考试报名的考生安排一次补报名。

补报名时间已确定,5月24日—25日每天9:00—17:00,考生登录报名系统(<https://xysp.sdzk.cn>)进行补报名。报名前,考生须对个人考籍信息逐一认真核对,确认无误后报名缴费;信息有误的考生,须及时

通过学校学籍管理员(社会考生通过县(市、区)学籍管理部门)在山东省基础教育管理信息化平台完成信息修改后,再进行网上报名缴费。

需要注意的是,信息核对和补报名缴费具体要求参见山东省教育招生考试院官网发布的《山东省2024年夏季普通高中学业水平合格考试报名公告》。已在5月9日—18日期间完成网上报名但尚未缴费的考生,补报名期间可进行网上补缴费。考生务必在规定时间内完成网上补报名缴费。

“果二代”的雄心壮志

福山大樱桃电商“第一人”刘丽丽,深耕农村,让烟台农产品走得更远

点赞新农人→

38岁的刘丽丽是“果二代”,也是福山区益农信息服务中心主任。她语速快、笑声爽朗。她曾创造无数个闪光时刻:带领农户成立合作社,巅峰时成交额达6000余万元;担任农村淘宝合伙人班长,半天时间让31个村点销售额达到160万元,带领60多名妇女创业,当月销售额突破100万元……

从福山大樱桃电商“第一人”到农产品推广人,刘丽丽不变的目标是:带领果农实现经济自由。

从市场上卖樱桃到网上卖全国农产品

刘丽丽出生于福山门楼新庄村,是名副其实的“果二代”。90年代初,他的父亲在村里盖草莓大棚、做蔬菜批发,后来在政府的号召下,紧跟步伐,将苹果树换成了樱桃树,成为当地有名的“果菜能人”。

2007年樱桃季,21岁的刘丽丽跟着父亲,开着三轮车去樱桃市场卖樱桃。凌晨摘果,分选后运到批发市场。不巧的是那天起了雨。水果贩子故意压价不着急收货,一直拖到半夜,眼瞅着果农手里的樱桃落了价再收。

“本来就一肚子火,贩子还在秤上做手脚,我当时很生气,非要跟贩子讨个说法,最后我爸爸说,快别争了,到凌晨还得再摘樱桃呢。”受这件事的刺激,刘丽丽开始琢磨能不能在网上卖樱桃。

2008年,她借款4000元开始创业,开淘宝店,线上销售自家大樱桃。自学修图、白手起家,待网上电商逐步做大做强后,2013年,刘丽丽决定用自己的专业知识带动家乡的果农一起致富。她成立了仙品果蔬专业合作社,注册旗舰店线上销售大樱桃。

合作社成立初期仅有5户农户加入,随着销售额的逐年递增,果农每年的收入较以前增收2~5万元,尝到线上销售的甜头,越来越多的农户申请加入合作社。

刘丽丽靠着诚信经营、帮农助农的理念迅速做大。

2013年开始,刘丽丽有了资源,也丰富了渠道,她经营的从大樱桃单一品类开始转向了整个烟台的农产品,再后来,开始销售全国的农产品。

“果二代”用7年的时间转型为全国农产品电商品类“经理”。

2015年,在陕西农高会上,刘丽丽获得了阿里巴巴与陕西杨凌政府颁发的“最受网民喜爱奖”。

从带果农致富到助樱桃提质

如何带动乡亲一起把果卖出去,刘丽丽花了一番心思。

“把大家伙召集在一块以后,我帮和我一样的‘果二代’、返乡青年去对接京东、阿里、苏宁易购等平台,帮乡亲们入驻店铺、统一采购物料箱子等,告诉他们网上开店避坑的经验。”刘丽丽说,这些全都是无偿的。

为了提升大樱桃销售量,刘丽丽带领团队研发大樱桃锁鲜包装及多种水果新型

包装,打造整套加工流水线。2016年7月,在相关部门的支持下,刘丽丽成立福山电子商务协会。刘丽丽作为秘书长,积极对接工厂,邀请多名优秀讲师为会员们培训,联系各大电商平台与会员精准对接业务。

此外,刘丽丽担任农村淘宝合伙人班长,半天时间让31个村点销售额达到160万;带领60多名妇女创业,当月销售额突破100万元……带动更多和自己一样的果农,实现经济自由,是她最大的心愿。

老旧果园的现状、果农老龄化问题加重,土壤板结酸化、管理水平参差不齐等问题都给合作社的发展增添了阻碍,2017年底,刘丽丽申请了40万元专项资金用于合作社164户签约农户的樱桃果园改良。

从树苗、有机肥、专家实地指导等方面进行全方位改造,提升大樱桃的品质。2018年仙品果蔬专业合作社巅峰时期销售额高达6000余万元,刘丽丽成为天猫樱桃类目KA商家。

从营销樱桃到营销城市

疫情期间,看清了网上价格内卷的现

状,刘丽丽转向政企采购、私域等优质平台。

“我发现,老百姓的农产品想要卖出去,最大的制约瓶颈在于不能形成产品的规模化、标准化。而电商在价格内卷,没有了利润,就没法去收老百姓的产品。”如何从根本上解决果农规模化、标准化生产,是她一直审视的问题。

2021年底,刘丽丽成立首看家乡科技服务有限公司,以巾帼创业+数字乡村+城市IP矩阵+云上文旅大协同模式,全面赋能并启动运营福山区益农信息服务中心,优选全区106个示范村,开展“万企兴万村专项行动”,联合各企业助力乡村振兴。

“我做的益农信息社,就是为百姓做信息流通,很多的时候,采购商想要好的东西,他找不着,老百姓手里有,但是又卖不动。现在我有了优质的资源,可以帮老百姓把低农残、新品种的农产品对卖出去,卖上个好价格。形成企业对村,或是企业对人、对户的闭环。”刘丽丽说,她要深耕农村,把销售的体量提升,让烟台农产品、土特产,走得更远。

在福山区张格庄镇台上村的一个农户大棚里,刘丽丽正在核对农户“俄8”的口感是否达标。

“掌握好农户供应大樱桃的质量和标准,推广标准化供应是今年我工作的重要点。预计今年,至少要实现60户全部达到标准化供应。”摘下一粒樱桃,刘丽丽就能准确地尝出樱桃糖度:“我的嘴就是测糖仪,不信你考考我!上下不会差一个度。”

瞄一眼就能说出樱桃的尺寸,手掂一掂就知道樱桃的斤两。刘丽丽的自信,源于生于斯长于斯的这片土地。

“今年,我还在进行‘城市地标产品互换’工作,比方说,采购广东的荔枝,将烟台樱桃互换到广东,创新销售模式,推广烟台特产。”刘丽丽说。

YMG全媒体记者 邹春霞
通讯员 潘丹丹 摄影报道