

助学圆梦 点亮希望

《爱在烟台》专访“烟台好人”孙金玲，她7年资助400多名孩子上学

爱在烟台

今年寒假一过，来自莱山区爱之源慈善服务队的志愿者孙金玲和往常一样，把早早准备好的一万两千块钱打到了公益服务的账户中，这次，她要资助的是3个读高中的孩子。每逢寒暑假结束，筹集资金、资助孩子已经成为了她的日常。

7年来，她救助困难家庭120户，“一对一”资助中小学生400多名，筹集发放爱心款640余万元，捐助生活用品折合金额近100万元。孙金玲刚刚获评2023年2月“烟台好人”荣誉称号。昨日，记者走进爱之源公益服务中心，了解她的爱心之路。

孙金玲初次接触公益活动是在2014年。那时，女儿刚上大学，看着孩子去外地求学读书，孙金玲的心里是既欣慰又不舍，平日里习惯了有女儿欢声笑语陪伴的家也突然变得冷清起来，孙金玲便想在业余时间做点儿有意义的事情。一次偶然的机会，她在朋友的带领下参与了一次志愿服务活动。走进志愿服务基地，一群孩子的欢声笑语让孙金玲找回了陪伴女儿度过童年的那段美好时光。“当时去基地了解了很多故事，很多孩子因为家庭困难、家长外出打工留守在那里，当时看着孩子们乖巧懂事，我真是特别心疼。”一群需要帮助的孩子“意外闯入”，填补了女儿离开家的空白，也让孙金玲



多了一份“业余爱好”。从那之后，只要一有空，孙金玲便会参与公益活动，和孩子们一起度过闲暇时光。

除了爱心志愿者，孙金玲还有一个身份——烟建集团第二工业设备安装有限公司的总工、高级工程师。除了照顾家里老人孩子以及自己的基本花销外，她每个月都会拿出收入的20%到30%去资助有需要的孩子，用孙金玲自己的话说，她可以过个普通

人的生活，把剩余的钱留给需要帮助的人，改变更多孩子的未来。

几年前的一个夏天，孙金玲接到了一个电话，她资助的孩子朵朵成功考入了南开大学，这也成了她资助过程中第一个考上大学的孩子。“当时朵朵的父亲患有白血病，母亲体弱常年用药，家中还有年幼的弟弟，孩子最大的愿望便是考上大学赚钱养家。”回想起2016年初见朵朵时的场景，孙金玲依旧

记忆犹新。陪伴在困境中一路拼搏的女孩共同成长，孙金玲又有了当年送女儿上大学时的欣慰。“朵朵今天的成绩让我有了继续资助孩子的动力，我希望在自己力所能及的范围内让孩子们能发展得更好，将来他们也可以更好地回报社会。”孙金玲坚定地说。

参加了多年的慈善公益活动，让孙金玲认识了一群志同道合的朋友。2017年，她加入了“莱山区爱之源慈善义工服务队”，从“单打独斗”到团体合作，孙金玲和团队的志愿者们一起走访失独老人和困境学生，到养老院看望老人、赠送物品，参与一对一助学等公益活动……如今，孙金玲和伙伴们的爱心之路越走越宽。截至今年1月，爱之源公益服务中心为700余名困境儿童提供了帮助，筹集善款达900多万元，7年来，有100多家爱心企业加入了长期的一对一资助中，爱之源公益服务中心也从最初的几十个人，发展到了现在的上千人。“和一群志同道合的朋友一起做公益不仅很高兴，而且特别有干劲。”孙金玲告诉记者，她今年57岁，目前被返聘回单位

工作，按照她的计划，再过几年后会慢慢淡出单位的工作，将更多的精力投入到爱心公益活动，尽自己最大的努力帮助更多的人。

YMG 全媒体记者 张洁 刘昭洋 摄影报道



扫码关注视
频号烟台后浪号
观看本栏目视频

杏花谷里花如海

杏林绵延百亩，树龄50多岁



本报讯(YMG全媒体记者 刘玲 通讯员 王光禄 摄影报道)“我们是芝罘区的退休老人，从网上看到这里有个杏花谷，一大早坐着大巴车过来，果然不虚此行——一步一景一画卷，移步换景画中游！”昨天上午，游人漫步蓬莱区北沟镇上口高家村百亩杏林，闻香拍照，流连忘返。

据了解，这处杏花谷是被蓬莱网友发现的，经互联网传播声名鹊起，每年都吸引很多烟台市民前来游览。杏林位于东西北三面环抱的一处沟谷，呈十几层梯田状排列，绵延上百亩，是20世纪60年代农业学大寨时所栽植，树龄50多岁。尤其难得的是，谷底民居依山而建，黑石墙院、红瓦屋顶与黛色树干、粉白杏花交相辉映，富有诗意的田园宅院映入眼帘，让厌倦了钢筋水泥的都市人真切感受到了原生态之美。花开时节，灿烂如海，层层叠叠，有的游人甚至带了帐篷美食来此露营，闻着花香，听着鸟鸣，沉浸在花海里。

据上口高家村村委主任王燕妮介绍，目前杏花已全部盛开，正值观赏佳期，花期大约能持续一周时间，想观赏的游客莫错过，游览全程免费。

51条促消费措施燃旺“烟火气”

(上接第一版)消费方案根据春夏秋冬消费季节元素，立足烟台历史文化、地域特色、产业特点、资源禀赋等优势，每季突出一个消费亮点、每月确定一个消费主题，开展“悦享生活2023活力烟台消费年”系列活动，确定5大亮点、12大主题、177项活动“贯穿全年、连通四季”。

亮点一，新春消费节。今年1—2月，烟台举办以“嗨购年货节”和“2023春季房交会”为主题的促消费活动。期间共发放1000万元惠民购物消费券，有力带动了烟台烟火气的回归。

亮点二，春季·赏花踏青正当时。3—5月，烟台将举办“文旅嘉年华·城市微度假”“赏花踏青·周边游(烟台春季车展)”“仙境海岸·海阳马拉松赛”三个主题活动。其中包括首届酒吧嘉年华、音乐剧《寻找家人》等；开展清明特色旅游，举办莱阳梨花节、“非遗展会”等特色活动；举办河畔音乐会等。

启动蓬莱“八仙过海”体育节等重点活动。亮点三，夏季·仙境海岸·激情一夏。6—8月，将举行三个主题活动，分别为2023烟台国际葡萄酒节·烟台国际葡萄酒博览会、2023烟台海岸生活节、2023烟台康养产业博览会。其中包括2023中国(烟台)国际住宅产业博览会、全国海钓精英邀请赛等重点活动。

亮点四，秋季·丰收节·金秋游购。9—11月，将举行“第六届中国农民丰收节第四届中国·山东国际苹果节”十一黄金周·金秋游、“嗨购双十一”电商消费月三个主题活动。其中包括“丘山论酒大会”、龙口“南山长寿文化节”、“双十一红人节”等系列活动。

亮点五，冬季·冰雪天下·运动烟台。12月，将举行主题为“冰雪天下·运动烟台”的活动。举办“双旦同庆、双旦互动”活动，开展2023“宜居烟台”城市推介会及精品房地产项目外销会等。

政银企联动“加持”推进

促进消费扩容提质，不是凌空蹈虚，需要持之以恒的努力和扎实的推进。

开年以来，从召开专题促消费工作会议，到出台促消费15条，再到此次方案发布51条促消费举措，烟台始终将促消费、扩内需摆在优先位置，下出“先手棋”，抢抓新一轮消费增长的窗口期。

为确保措施的精准落地，方案给出了具体的推进路径：

开展政银企联动。按照“政府引导+银企让利”的模式，整合政府、平台、商户、金融机构四方资源，广泛发动各类市场主体参与，联动开展线上、线下促销让利，充分发挥“政府1+银企10，撬动100”的乘数效应。

全面提升消费能力。研究制定《促进共

同富裕三年行动方案》《扩大中等收入群体实施方案》，多渠道增加居民收入。强化就业优先政策，多措并举保就业、促就业。提升基本公共服务均等化水平，在幼有所育、病有所医、老有所养、弱有所扶等方面取得新进展。

有效改善消费条件。加强品牌建设，构建老字号保护传承创新发展的长效机制，打造新特色品牌。研究出台《烟台消费中心城市建设实施方案》，加快培育建设区域性消费中心，丰富消费场景。

积极创新消费场景。重点培育直播带货、短视频销售、社交零售、网络购物等线上商品零售，智慧城市、智慧商店、智慧餐厅、智慧商圈等无接触式消费，外卖配送、网约车、即时速递、共享住宿等平台型、共享型消费4类新型消费业态和模式发展……

消费事关经济发展，也关乎民生福祉。从供需两端发力，千方百计让“消费马车”跑起来，定能跑出一片新天地！

烟台机场迎来新航季
首日发送旅客1.9万人次

本报讯(YMG全媒体记者 赵黎黎 通讯员 常震)自3月26日起，山东省机场管理集团烟台国际机场开始执行夏秋航季航班计划。记者从烟台国际机场获悉，新航季首日，机场起降航班188架次，旅客吞吐量1.9万人次，与今年春运期间高峰期客流量基本持平。当日上午，烟台—承德—西安、烟台—郑州—深圳、哈尔滨—烟台—福州等3条新增航线顺利首航，国际客运航班达6架次，为今年以来单日最高。

据悉，为了新航季，机场在航班运力上开足马力，客运通航城市将达52个，执行航线118条。预计4月至5月均起降航班将恢复到200至220架次，日旅客吞吐量将达到2.5万人次左右。随着旅游旺季的到来，后续航班量和旅客吞吐量有望恢复至2019年的九成左右。

“在稳定现有‘烟沪’‘烟大’快线的基础上，机场将扩大‘烟京’‘烟哈’快线规模，后续还将陆续开通恢复石家庄、济宁、宜昌等新航点，加密成

都、西安、武汉、郑州、厦门、深圳等多条国内主要城市航线，4月底，烟台至仁川的航班也将恢复至每周18班，年内还将继续加密仁川航班，陆续开通新加坡、东京等国际航线。”烟台国际机场工作人员介绍。

烟台国际机场是我对外经贸旅游往来的空中桥梁，开航至今，已与国内外135个城市通航，航网覆盖到国内所有省份，国际地区35个通航城市，在2019年旅客吞吐量成功突破千万人次，也使得烟台成为国内继珠海、温州后，第三个旅客突破千万人次的地级城市。

随着去年12月国内疫情进入“乙类乙管”的常态化管控阶段，烟台民航市场进入快速恢复阶段。截止到2023年3月底，烟台国际机场的日均航班起降162架次左右，恢复至2019年同期的73.4%，日均输送旅客1.5万人次，恢复至2019年同期的63.2%。

2023年将是民航快速恢复的一年，公商务出行、跨省旅游有望迎来爆发式的恢复和增长。

“学习强国”助力公益 为孤困儿童“筑梦未来”

本报讯(通讯员 李增润)3月13日晚上，治愈系音乐剧《寻找家人》在烟台保利大剧院上演，观众席的前排坐着一群可爱的孩子，他们聚精会神地观看演出，跟随剧情时而大笑，时而眼含泪花。

为丰富辖区孤困儿童精神文化生活，促进未成年人健康成长与全面发展，芝罘区“学习强国”工作专班、芝罘区民政局联合烟台手牵手孤困儿童志愿者服务中心开展“心手相连 筑梦未来”学习强国公益活动，邀请辖区孤困儿童和家属以及志愿者观看音乐剧，让他们在艺术的世界中感知美与善的力量。



小小安全帽助力智慧码头 码头创新应用“人员定位实时监控管理系统”



本报讯(YMG全媒体记者 谢永军 通讯员 周洁 摄影报道)近日，烟台港西港区万华工业园码头有限公司创新应用“人员定位实时监控管理系统”，打造出互联网时代的高效、安全、可控、精准的安全生产管理新模式，推动港口全面向智慧港口转型升级。

工作人员介绍，“人员定位实时监控管理系统”系统是集定位、视频通话、语音对讲、SOS求援、电子围栏、轨迹回放、录像保存查看等功能为一体的可视化安全生产综合管控系统。

“通过高精度智能设备终端即一顶安全帽，可以实现高清视频采集、语音通讯对讲、无线传输、本地存储等功能，实现了前端作业人员在日常工作的同时将现场情况的实时上报、与领导同事高效沟通，从真正意义上解放了双手。”工作人员说，后台的可视化实时监控系统则通过管理智能安全帽将信息采集后，通过网络传输至后台管理系统，后台管理系统根据北斗定位信息可以快速对人员进行定位，并形成轨迹。

移动终端APP可通过无线网络与后台服务器交互数据并获取人员实时位置、视频等信息，便于随时掌握生产信息数据、人员轨迹、作业记录及报警系统将实时分析人员行进路线及违规作业记录，让港区的管理更加智慧化。

实现了前端作业人员在日常工作的同时将现场情况的实时上报、与领导同事高效沟通，从真正意义上解放了双手。”工作人员说，后台的可视化实时监控系统则通过管理智能安全帽将信息采集后，通过网络传输至后台管理系统，后台管理系统根据北斗定位信息可以快速对人员进行定位，并形成轨迹。

业绩报告显示，2022年万物云在38个蝶城已顺利完成了住宅物业服务流程改造。改造完成后带来了3000万元的提效，蝶城模式得到验证。2023年，万物云计划完成超过100个蝶城的改造。

基于蝶城的构建，物业服务人员的调度从小区内变为跨小区，打破了传统物业的围墙，形成“蝶城+物业”的融合生态。当房屋焕新、社区商业也加入共享服务网络，“蝶城+X”的生态将会进一步丰富，提升供应链效率和服务体验，推动产业链向纵深发展。

党的二十大后，国家正进一步把发展重心聚焦“数实融合”主战场，发挥数字经济放大、叠加、倍增作用，全面构建新发展格局。从万物云的业绩报告，可读出这一行业龙头通过数字化转型，以创新的“产业互联范式”，引领行业高质量发展的底气和魄力。

物企年报季：万物云亮出高质量发展的“科技底色”

科技赋能正成为传统行业数字化转型、高质量发展的关键抓手。

近期各上市物企密集发布业绩，以科技圈的物管龙头万物云用数据亮出自身的科技实力。3月27日，万物云(2602.HK)公布了2022年度业绩，营业收入首次突破300亿元大关。

最受市场关注的科技业务收入达到23.78亿元，同比增长28.5%。其中，来自BPaaS解决方案的收入为9.93亿元，同比增长56.7%，贡献毛利3.27亿元，同比增长29.5%。来自AIoT解决方案的收入为13.85亿元，同比增长13.9%，贡献毛利4.25亿元，同比增长41.2%。

以“空间科技”构建企业护城河

报告期内的数据表明，万物云在科技上的持续投入成效显著。

2013年开始，万物云每年会拿出收入的1%-1.5%投入到空间科技能力的建设。近年更专注在空间物联网技术的研发，2022年的投入达到4.1亿元，目前已形成由灵石边缘服务器、

以数据驱动实现作业流程的重塑和提效，带来万物云自身运营效率的大幅提升。对外，已成为独立业务板块实现财务报表上的收入，AIoT和BPaaS解决方案收入在2022年也实现了强劲的增长。具体包括与头部基建企业、大型家电网企业及科技类企业建立合作关系，输出灵石边缘服务器等智能硬件产品。同时以“订阅服务+智能运营”结合的模式，为政企客户提供创新解决方案。

万物云把对线下业务的理解带到科技产品里面，牢牢抓住针对物管行业本质痛点构建数字化解决方案的“牛鼻子”，构建产品的核心竞争力。在运营的超过6000个项目里，万物云科技团队通过通行、门禁、巡检、维保等空间内特有的场景，基于现场的实践认知，在空间业务里比科技公司天然有更快的迭代。同时，万物云有强大的“地面部队”，形成的“云调度+人工辅助”也是其他“云厂商”难以具备的。

从物业圈到科技圈，万物云十年磨一剑，正不断加宽加深护城河。

以“产业互联”促进行业“数实融合”

促进数字技术和实体经济深度融合，是中国经济“下一个十年”的最大看点。

随着互联网、大数据、云计算、人工智能、区块链等技术加速创新，人财物信息的流转已完成布局，但到了复杂的流程变革阶段，就需要结合物联网技术，把传统行业的know-how植入进来。跳脱传统行业，产业互联就只会是“空中楼阁”。

万物云CEO朱保全在业绩报告的“致股东”中表示，“当万物云旗下的传统业务与万物云的空间物联网业务相结合，‘蝶城+’就是万物云正在构建的产业互联生态。”

万物云扎根物管行业30多年，从2020年开始提出“蝶城”这一10年核心战略。据了解，“蝶城”是围绕居民生活与资产服务需求，基于空间物联网技术及应用构建的社区共享服务网络。在社区共享服务网络中，各类专业服务商可以共享服务基础设施和服务资源，提升精益