

烟台市举办全国肿瘤防治宣传周大型义诊活动

远离癌症，从改变生活习惯开始

YMG全媒体记者 林媛 通讯员 潘峰 摄影报道

2026年4月15日—21日是第32届全国肿瘤防治宣传周，今年宣传周的主题为“早防早筛早治 同心携手抗癌”，旨在强调防治关口前移，持续推进病因预防、筛查诊治、社会共治、科普宣教等工作，全面控制癌症危害。4月19日，烟台市抗癌协会响应国家及省抗癌协会号召，在烟台植物园举办烟台市抗癌协会2026年度全国肿瘤防治宣传周大型科普活动。

本次活动场面盛大，集合了市区所有三甲及部分二甲医院肿瘤相关科室派驻专家，首次将抗癌协会下属的各专委会专家细分到义诊摊位，并增加了“打卡集赞抽奖”活动，以趣味性提升群众问诊的参与积极性。

义诊现场

有人主动咨询，有人连连摆手

烟台市抗癌协会选择在烟台山医院，因此，在义诊现场，烟台山医院的专家们一直在忙碌地回答着市民的咨询。

“大夫，我今年43岁，去年已经绝经，家族有乳腺肿瘤史、肺癌史，我自己又是结节体质，查体时发现全身能长结节的地方全都长了，包括甲状腺结节、乳腺结节、肺结节、子宫肌瘤等，我现在人到中年，一直过得非常自律，想知道怎样才能做到更加详细的早筛？”

烟台山医院肿瘤内科主任医师王萍告诉记者：“今天上午咨询最多的，就是像这位市民关心的如何早防早筛早治。”

她说，对于早防，国家卫生健康委发布了2026年版本的15条《中国肿瘤防治指南》，里面有详细的指南，市民可以查找进行参考；对于早筛，最关键、最有效的就是查体。

“常规查体的项目，包括血液生化检验、低剂量肺部CT筛查是必须做的。40岁以上人群，建议做胃肠镜检查，可以发现早期的很多消化道问题，女性要做乳腺和妇科的一些筛查，男性做前列腺的筛查，这些都是最基本的筛查。”

另外，由于一些肿瘤有隐匿性，因此可以咨询医生，针对性地做一些深入的检查。

“我的一个病人，中年男性，平时在外面喝酒应酬多，常年胸膈闷闷，他自己就想



义诊现场

当然认为是心脏病，一直做心脏的各项检查。到我这里咨询时，我建议他做胃肠镜检查，后来发现是食管癌。”她说，由于食管隐藏在心脏后面，在肿瘤的生长过程中，对心脏产生了刺激，才会总感觉心脏不适，“所以我们一直建议，如果感到心脏不适，且排除心脏问题的病人，建议再做一个胃肠镜检查，不要像这位病人一样，发现时已经太晚，肿瘤已转移至全身，失去了手术条件，非常可惜。”

有人在主动咨询，还有人在连连摆手。记者在现场发现了一个非常有趣的现象：部分市民看到是肿瘤科普，对于志愿者们的邀请，他们直接摆手拒绝。

时代发展至今，谈癌色变的心理，依然在影响着大众心理。许多人对癌症的认知仍停留在恐惧和逃避的层面。

烟台市抗癌协会秘书长、烟台山医院肿瘤内科主任兼肿瘤科大科主任周冬梅表示，市民需要逐步转变观念，认识到癌症并非不可战胜，尤其是通过科学的预防和筛查手段，许多癌症是可以控制甚至治愈的。

接受宣教

可参与“集赞打卡抽奖”

周冬梅表示，肿瘤防治刻不容缓。“肿瘤

已经越来越年轻化，我们接诊的最小肿瘤患者只有9岁，而中青年患者的消化系统类肿瘤较多，与常年吃外卖、不健康生活习惯有很大关系。”

今年的宣传主题，旨在强调防治关口前移，“上医治未病，最根本的意思，不是让患者得病后再来做治疗，而是要把防和筛放在治的前面，放到患者没得病的时候，从生活习惯改变开始，让自己不得病，远离癌症。”周冬梅说。

因此，本年度的肿瘤宣传周，把义诊地点放到了烟台市植物园，“今年这里正在举办风筝节，预计有2万市民前来游园，我们希望通过这样的义诊和宣教活动，让更多人意识到，癌症并不是突然降临的，它往往与长期的生活习惯、环境因素密切相关。”周冬梅进一步解释道，“比如吸烟、酗酒、不健康的饮食结构、缺乏运动等，都是明确的致癌风险因素。而这些，完全可以通过改变生活方式来规避。”

今年的义诊活动场面盛大，市区的三甲医院及多个二甲医院全部响应，积极参与活动。

参与活动的医院有：烟台市烟台山医院、烟台市毓顶医院、烟台市中医医院、烟台市奇山医院、滨州医学院烟台附属医院、中国人民解放军联勤保障部队第九七〇医院、烟台业达医院、烟台芝罘医院等，涉及肿

瘤内科、放疗科、心胸外科、乳腺外科、肝胆胰外科、介入医学科、胃肠外科、结直肠肛肠外科、中医科、骨肿瘤科等科室，规模为历史之最。同时，本次活动首次将烟台市抗癌协会下属的8个专委会进行了分类，在义诊摊位上，明确列出了具体的专业，各专委会向市民详细介绍了多种常见癌症的高危因素及筛查方法。

此外，为了更好地普及防癌知识，烟台市抗癌协会也是煞费苦心，今年首次设置了“打卡集赞”活动，只要市民接受8个专委会的防癌知识普及，集赞完毕，就可以到抽奖处进行抽奖。

周冬梅提到，这样的大型科普活动不仅仅是一次宣传，更是推动社会共治的重要一步。“我们希望通过多方协作，形成政府引导、医疗机构支持、公众参与的良好局面，让防癌抗癌成为每个人的自觉行动。”

中国防癌健康生活方式守则

(2026年版)

1. 不吸烟，早戒烟，远离二手烟
2. 保持健康体重，避免超重或肥胖
3. 坚持科学运动，减少久坐
4. 少饮酒，不酗酒
5. 不吃霉变食物，避免长期、高频嚼槟榔及其制品
6. 不吃过烫食物，不喝过烫饮品
7. 避免过多摄入腌制、熏烤和高油炸类食物，少吃加工肉制品
8. 少吃甜食，不喝或少喝含糖饮料
9. 摄入充足蔬菜水果和全谷物
10. 不共用牙刷和剃须刀等私人清洁物品，聚餐时使用公勺公筷
11. 做好个人职业防护，避免致癌物暴露
12. 避免长时间日光暴晒
13. 保持室内通风，空气污染时减少出行，外出时佩戴口罩
14. 建议尽早接种乙肝疫苗和人乳头瘤病毒(HPV)疫苗
15. 提倡母乳喂养

栖霞市政府负责人明日接听12345热线

有啥建议您来提

本报讯(YMG全媒体记者 盖鹏)4月22日(星期三)9:30—10:30，栖霞市委常委、市人民政府副市长李珂将接听12345热线电话，市民有相关问题可拨打热线电话进行咨询。

本次接听热线电话活动的受理范围为栖霞市辖区内且属于烟台市城市运行中心12345便民服务热线受理的企业群众的咨询、求助、投诉、举报和意见、建议等非紧急诉求，不予受理须通过诉讼、仲裁、纪检监察、行政复议、政府信息公开等程序解决的事项和已进入信访渠道的事项，不符合法律、法规、规章及政策规定的事项以及涉及国家秘密、商业秘密、个人隐私和违反社会公序良俗的事项。受理方式是接听电话渠道的市民诉求，不接待来访人员。超出受理范围的来电，由12345热线工作人员按常规程序处理。

烟台海关开展科普进校园活动

国门安全“趣”知道



学生们踊跃回答问题。

本报讯(通讯员 田慧慧 马驰越 孙昊昊 摄影报道)近日，青岛海关所属烟台海关关员走进烟台开发区爱华双语学校，开展“国门安全进校园”活动。

海关关员通过典型案例讲解、生动标本展示、现场互动交流等方式，将国门安全知识融入校园教育场景，引导学生们共同筑牢国门安全防线。

专题

国内商业化筑牢盈利“底座”，重磅“出海”凸显全球价值，研发效率持续提升，管线价值密集兑现——

扭亏为盈！荣昌生物多维“确定性”突击

4月15日，创新药龙头企业荣昌生物再传喜讯：公司与艾伯维就RC148总交易额56亿美元的独家授权许可协议已经生效，并收到艾伯维支付的6.5亿美元首付款。此举标志着双方的合作进入实质性阶段，荣昌生物的国际化战略又实现了一个重大里程碑。

就在1个月前，荣昌生物还交出了一份兼具高成长性和含金量的2025年年报，迎来了盈利的拐点——全年营业收入32.51亿元，同比增长89.36%，利润总额达到7.1亿元，成功实现扭亏为盈。其中，国内商业化销售收入达到22.71亿元，成为支撑盈利的核心引擎；4款创新药成功“出海”，总交易额超过126亿美元，凸显全球价值；研发效率持续提升，两款核心产品的适应症目前拓展至8个，国内外临床试验顺利推进，研发管线价值进入密集兑现期。

梳理年报的数字以及艾伯维首付款的到账信息，背后蕴含着深层次的里程碑意义。从国内商业化筑牢盈利根基，到重磅“出海”交易频现，再到管线研发效率持续提升，荣昌生物以多维确定性构建起穿越行业周期的核心竞争力，成为中国创新药产业高质量发展的标杆样本，证明了其从Biotech(生物科技企业)向国际化BioPharma(生物制药公司)跨越的高度确定性。

深耕国内商业化

核心产品持续放量，夯实盈利根基

荣昌生物2025年年报具有很高的“含金量”。最为值得注意的是，扭亏为盈背后，核心产品的商业化放量是其最坚实的底气。

之所以说荣昌生物此次实现里程碑式扭亏为盈，是因为与之前有着本质不同。2021年，荣昌生物主要是依靠一次性的海外授权首付款实现盈利，而2025年则主要由核心产品泰它西普、维迪西妥单抗国内终端放量支撑。这意味着，荣昌生物已成功跑通了从研发投入到自我造血的商业闭环，可持续发展底座愈加稳固，进入了盈利新周期。

年报显示，业绩增长的最主要引擎来自两大核心产品——泰它西普和维迪西妥单抗在国内销售收入的快速增长。全年生物药销售收入达到22.71亿元，同比增长33.7%。

作为全球首个双靶点治疗系统性红斑狼疮的创新药，泰它西普在免疫领域的渗透率持续提升，而作为国产首个抗体偶联(ADC)药物，维迪西妥单抗则在胃癌、尿路上皮癌、乳腺癌等肿瘤治疗领域不断拓展市场份额。两款产品于获批当年即被纳入国家医保目录，眼下已成功度过市场导入阶段进入快速放量期，叠加其在疗效和安全性上的差异化竞争优势，产品销售进入健康良性状态，正处于商业化黄金期。

在营销网络建设层面，公司已组建1400余人的专业化销售团队。截至2025年末，泰它西普已获准入超过1200家医院，维迪西妥单抗已获准入超过1050家医院，市场覆盖广度显著提升。

在商业化生产端，依托已投用的新药产业化项目相关生产线，泰它西普、维迪西妥单抗的产能不仅能够满足国内市场需求，也可满足全球多中心临床试验用产品的需求。



荣昌生物实验室

从2021年首款产品上市，到2025年全年核心生物药板块收入达23.07亿元，成为扭亏为盈的主要动力源，荣昌生物只用了短短4年多的时间，充分彰显公司商业化体系的建设速度、执行力度和组织协同效率，都处于行业领先的水准。

在医药行业整体面临支付端压力的背景下，荣昌生物通过精准的市场策略和临床价值推广，实现了核心产品销量的显著增加。这两款核心产品不仅构筑了稳定的现金流护城河，也验证了公司在创新药商业化路径上的可行性。

重磅“出海”

全球价值加速兑现，授权收入大幅增加

如果说销售增长是内生动力，那2025年荣昌生物在商务拓展(BD)领域的表现则堪称“外挂”级加持，公司通过两笔重磅授权合作，不仅大幅增加了技术授权收入，更加速了海外市场的深度布局。

产品出海，是创新药企创新能力和研发实力提升、全球价值获实质认可的直接体现。2025年是中国创新药的BD大年，海外授权总金额超过了1300亿美元，创历史新高，中国创新药企正加速融入全球创新体系。

自2025年到2026年1月，荣昌生物连续完成三笔对外BD授权：分别是6月份就“泰它西普”(RC18)与美国纳斯达

克上市公司Vor Bio达成总交易额42.3亿美元的授权协议，再就是8月份就眼科药物RC28与日本百年药企参天制药达成总交易额12.95亿元的授权协议。今年1月12日，又与艾伯维就RC148达成总交易额56亿美元的授权协议。

单笔交易的触发或许存在偶然性，但短短半年时间，实现创新药“出海”三连击，全球价值被反复验证，这在中国创新药企业中颇具典型意义，这不仅体现在交易金额的攀升上，更是跨国药企对其创新价值的深度认同。这种全方位、多领域的国际化布局，让荣昌生物成为获得全球认可的创新药策源地之一。

正如行业分析所言，BD交易几乎已从创新药企的“可选项”升级为“必选项”。荣昌生物的成功在于它既没有因过度依赖BD而放弃自主商业化的根基，也没有固守自研而错失全球化红利。这种平衡术，或许是当下中国创新药企穿越周期的最佳样本。

盈利之后的“硬仗”

如何从盈利到持续跑赢？

实现里程碑式扭亏为盈后，荣昌生物站上了一个全新的起跑线。但盈利之后，考验的不再是“能否活下来”，而是“能否持续跑赢”：产品管线能否接续、国际化能否落地、整体运

营能否高质量高效运转等。

先来看研发管线。泰它西普(RC18)和维迪西妥单抗(RC48)这两款已上市的核心药品适应症不断拓宽。2026年泰它西普的获批适应症将增加到5项，包括系统性红斑狼疮(SLE)、重症肌无力(MG)、类风湿关节炎(RA)、IgA肾病、干燥综合征等；维迪西妥单抗的第五项适应症——用于治疗一线HER2表达尿路上皮癌(UC)于2026年4月10日获批上市，填补了国际空白，有望改变UC一线治疗的格局。此外，RC28-E用于治疗糖尿病性黄斑水肿(DME)的新药上市申请已获得受理；RC148是荣昌生物产品管线中具有全球竞争力的PD-1/VEGF双特异性抗体药物，正在开展单药及联合疗法治疗多种晚期恶性实体瘤患者的临床研究。除此之外，还有十余个产品处于早期研发和临床阶段。

海外授权方面，荣昌生物与艾伯维就RC148的合作顺利推进，RC148联合化疗二线治疗非小细胞肺癌的Ⅲ期和联合化疗治疗多种实体瘤的Ⅱ期等两项临床试验申请，均获得美国FDA批准，有望成为肿瘤治疗的基石药物。泰它西普的重症肌无力适应症全球Ⅲ期临床试验入组顺利；干燥综合征适应症的全球Ⅲ期临床试验实现首例患者入组，研发进度全球领先。

政策红利也将加速释放。2026年政府工作报告首次将生物医药列为新兴支柱产业，对医药板块而言，这意味着政策对生物医药的定位，正从“新兴赛道培育”进一步升级为“经济增长与产业升级的重要支柱方向”，其中，创新药作为生物医药产业中最核心的高附加值环节，受益方向尤为明确。

可以期待的是，荣昌生物将迎来政策红利与产品放量的共振周期。其核心产品泰它西普、维迪西妥单抗在新适应症拓展、医保准入深化以及多款新药国际化的多重催化下，有望持续兑现业绩弹性，进一步巩固其在免疫与肿瘤赛道的龙头地位。

从持续高投入到实现高质量盈利，荣昌生物用近二十年的坚守，穿越了创新药研发的漫长周期，在行业分化的关键节点上，跑通了从研发到商业化的闭环，拿到了下一轮竞争的人场券。

接下来的故事，荣昌生物将如何再次证明自己，时间自然会给出答案。

刘洁 孙长波



荣昌生物医药园