



太保产险烟台中支首创“双指数”保险落地一年，为烟台海水养殖产业提供风险保障9763万元——

金融创新“护航”蓝色粮仓



8月21日上午，海风带着咸湿的气息拂过烟台八角湾滩涂，海水养殖户朱相忠早就等候在自家的晾晒场上。他听说中国太平洋财产保险股份有限公司烟台中心支公司（以下简称“太保产险烟台中支”）的工作人员这天要来调研，特意从家里取来一面早就准备好的锦旗。

红绸金字在阳光下格外醒目，“创新保险助耕海 心系渔民护粮仓”这14个字是朱相忠反复琢磨定下的。去年，高温和大风天气让他的养殖场差点“颗粒无收”，是太保产险烟台中支的“水产养殖气象指数保险”为他提供了风险保障，第一时间启动了赔付，不仅补上了损失，更让朱相忠有底气及时补种。

这面红彤彤的锦旗，彰显着一家险企服务地方产业发展的创新探索与责任担当。

“水产养殖气象指数保险”是太保产险烟台中支在监管部门及上级公司的指导下，在业内首创的双指数政策性保险。该险种的开创性在于，以气温和风力两个气象指数作为理赔触发核心，直接将保障嵌入产业发展关键环节，一举破解传统水产保险“定损难、理赔难”的行业痛点，为烟台“蓝色粮仓”的建设与丰盈筑起坚实风险屏障。

厚植保障，更坚定信心；化解风险，更筑梦未来。在这片生机勃勃的水域里，太保产险人的专业与温度，与烟台“闻海人”敢闯敢试勇于创新的精神相互映照，汇聚成助推海洋经济高质量发展的强大合力，折射出现代保险与地方产业同向发力、同频共振的活力发展图景。

破局：首创双指数保险，填补行业空白

海洋，是烟台的资源禀赋，更是经济发展的蓝色引擎。1000多公里的海岸线上，始终激荡着烟台奋进争先、向海图强的奋进之声。

作为全国重点渔区和优势水产品主产区，烟台海域的高温和强风，是海水养殖业面临的两大风险。然而，面对变幻莫测的自然环境，受制于财政预算、产品开发难度、养殖户投保意识等多重因素，烟台地区的海水养殖保险业务一直未能有效落地，养殖户们只能“看天吃饭”。

如何为海水养殖业筑牢风险防线？如何让“蓝色粮仓”更加踏实稳健？

一年前，一直关注烟台海洋经济发展的太保产险烟台中支下定决心“破局”。“太平洋产险烟台中支积极响应烟台市委、市政府提出的‘11234’战略规划，在2024年初就邀请内外部专家深入一线开展实地调研，逐一了解企业和养殖户痛点，希望能‘量体裁衣’，通过精准的产品创新解决海水养殖风险保障难题，赋能烟台蓝色发展。”太

保产险烟台中心支公司党委书记、总经理徐衍生受访时表示。

最“难啃的骨头”是创新产品的精准设计。在这一过程中，太保产险烟台中支得到了上级公司的大力支持。总公司以及省公司相关负责人专门带队多次到烟台考察调研，在广泛听取养殖户和养殖企业的风险诉求后，发现高温和强风是对当地海水养殖危害最大的气象因素。专家组结合烟台海域特点和养殖模式，最终将气温和风力确定为核心气象因子，当实际监测数据达到预设阈值时即触发赔付，实现气象数据与保险理赔的精准联动，将风险保障直接嵌入了产业发展的关键环节。

产品设计有了思路，如何更好地平衡产品普惠性与商业可持续性，提升养殖户对新产品的认知和接受度又成了巨大挑战。

为了破解这一难题，太保产险烟台中支一方面深入养殖一线，通过“田间地头宣讲会”等接地气的方式，用养

殖户听得懂的语言拆解保险条款，把“气象因子触发赔付”的逻辑转化为“高温多少度、风力多少级能获赔”的直观答案，让晦涩的保险规则变得清晰可感；另一方面，分管负责人亲自牵头成立专项工作组，机构经理深度参与，积极拜访市、县两级海洋渔业主管部门，全力争取政策支持。同时，从减轻养殖户负担出发，与当地财政部门反复沟通，成功争取到宝贵的财政补贴资金。

“最终，商定企业及养殖户自缴保费占比50%，市县三级财政补贴承担剩余50%，充分体现这一政策性保险的普惠导向。”太保产险烟台中支副总经理李建政介绍。

2024年，太保产险烟台中支聚焦行业痛点，首创的“水产养殖气象指数保险”成功在烟台市牟平区、黄渤海新区落地，一举打破了行业僵局，全年累计为烟台海水养殖产业提供风险保障达到9763万元，保险产业发展“压舱石”与“加速器”的功能得到充分发挥。



成效：精准赔付暖心，风险保障惠及农企

“以前一场大风就可能血本无归，现在有了保险，心里踏实多了。”朱相忠对记者说，“太平洋公司的理赔速度很快，真是雪中送炭！”

拥有1800余亩海域的朱相忠，主要养殖生蚝和扇贝。干了40余年海水养殖，他第一次听朋友说水产养殖气象指数保险，“一开始我是半信半疑，怕赔付不了，但是工作人员反复来给我讲解条款，我也慢慢相信了。今年第一时问实实在在拿到了理赔款，庆幸自己当时大胆试了一把！”朱相忠说。

“不光理赔快，服务更暖心。”不善言谈的朱相忠记得，每逢高温大风预警，保险公司的电话总会准时响起，工作人员的身影也常出现在养殖场边。这种“事前预警+事后赔付”的全周期服务，让保险从冷冰冰的合同变成了贴心的“护身符”。今年，拿到53万元的理赔款后，朱相忠有了购买新浮漂和网箱的启动资金。6月，他又主动续上了新一年的保费。

李建政表示，这种创新型保险的核心优势在于“灾后快速赔付”，“通过财政补贴减轻养殖户负担，不仅避免养殖户因一次灾害致贫返贫，更让养殖户敢于投入智能化、集约化技术，推动产业从‘粗放散养’向现代化转型。”这无疑也让这款贴合本地实际的创新产品真正走进养殖户心里，成为他们抵御自然灾害的“定心丸”。

在烟台长岛南隍城岛，亚洲最大海洋牧场项目“百箱计划”的智能化网箱同样受益。

海洋牧场建设是促进传统渔业向现代渔业转型升级的重要途径。巨大的智能网箱在南隍城海域争相绽放，宛如一个个“海中城堡”，围起一座座“蓝色粮仓”。高温所导致的水体温度升高、氧气含量下降、水质恶化等都会严重影响鱼虾类的生长发育，甚至造成死亡。”太保产险烟台中支农险部经理毛松坤介绍，“除了对鱼虾造成直接伤害外，高温对水产养殖成本的影响也不可小觑，能耗、水质管理、饲料和疾病防控等成本都会随之大大增加。”

水产养殖气象指数保险以全年风力和气温指数为依据，当实际监测数据达到预设阈值时，累计全年触达次数。具体赔付标准如下：风力达到5—6级时，赔付保额的1.5%；风力达到7—8级时，赔付保额的2.0%；风力达到9级时，赔付保额的2.5%；风力达到12级时，赔付保额的15%；风力达到13级时，赔付保额的50%。此外，若气温在25摄氏度以上持续2—15天，则赔付保额的2.0%。

作为天气指数保险的基本要素，天气数据的重要性不言而喻。然而，收集长周期的气象数据并不容易，如何获取完善、公允性高的气象数据则成为天气指数保险产品设计的重要一环。“我们和中央气象站达成合作，挂钩客观权威风力和温度指数，做到官方数据可信，赔付数据有迹可查。”毛松坤说。

据统计，截至2025年6月末，太保产险烟台中支已完成超330万元赔付，全部理赔款已精准送达养殖户与企业手中。

深耕：政企协同发力，携手逐梦深蓝

从政策攻坚到产品精研，从基层服务到理赔提速，太保产险烟台中支以“政府引导+市场运作”的创新模式，让保险服务真正扎根到海上田间，成为海洋经济发展的坚实后盾。

让我们把目光定格在莱山区迎春大街170号金贸中心。坐落于此的中国太平洋财产保险有限公司烟台中心支公司扎根烟台30余年，深入参与金融保险服务乡村振兴战略，高度重视政策性农业保险的发展，目前已在莱阳、莱州、龙口、招远、栖霞、牟平、福山、开发区等八个市区开展政策性农业保险业务，2024年度政策性种植业（小麦、玉米、苹果、樱桃、葡萄、梨等）保险承保面积15.8万余亩，投保农户1.67万户次，提供风险保障4.3亿元。

从这个维度上说，具有行业首创性的“水产养殖气象指数保险”的诞生，有其必然性。这份必然，凸显太保产险扎根区域、精耕细作的企业理念，更为烟台产业发展注入确定性，化解不确定性，从而释放出巨大经济活力。

步入2025年，太保产险烟台中支早早启动保单续保工作，针对客户保障周期精准施策。截至6月底，已顺利完成130余万元保费的续保服务，以高效响应筑牢风险保障的连续性。这一成果既源于客户对服务的认可，更彰显了太保产险烟台中

支深耕地方市场的专业积淀。

深耕本土的创新动作，远不止如此。面对近海养殖向深远海拓展的产业升级趋势，太保产险烟台中支正以创新思维破解保障难题。团队正深入研判养殖品种多元化、海域环境复杂化带来的风险新特征，计划从品种特性、海域生态等维度定制化保障方案，让多种特色养殖品类都能获得适配的风险防护。

同时，太保产险烟台中支持续深化政企协同，在各级政府与监管部门的指导下，常态化对接海洋渔业部门，动态捕捉产业发展与风险保障需求；加强与财政等部门协作，积极争取政策支持，推动保险资源更精准地流向海水养殖产业链的各个环节。通过全链条优化，让保险服务全方位赋能烟台海洋经济高质量发展。

“公司将持续秉持服务实体经济的宗旨，在各级政府和监管部门、上级公司的指导下，不断提升专业服务能力，持续创新产品和服务模式，助力烟台海洋经济高质量发展行稳致远。”徐衍生表示。

从近海到深远海，从传统养殖

到现代化海洋牧场，太保产险烟台中支的服务触角不断延伸。

浪花拍岸，晨曦微露。这份用指数为风险兜底、以创新为发展赋能的坚守，既是险企社会责任的践行，更是对一座城市蓝色梦想的守护。在护航“蓝色粮仓”的征程上，太保产险正以“金融之力”为海洋强国建设写下生动注脚。

高伟 王修齐

