

奋进万亿新征程 军创企业再发力

山东菊福堂生物科技股份有限公司董事长蔡淳治——

# 茅草屋里孵化出蛇企业

近日,山东菊福堂生物科技股份有限公司董事长蔡淳治与蓝源资本港股服务平台港方代表毕腾蕴签署了战略合作协议,战略投资3000万元,这标志着该公司开启了上市新征程。

28年前,湖北武穴青年蔡淳治从部队退伍。湖北武穴市距离烟台1011.5千米,蛇是其境内主要野生爬行动物。谁也没料到,这样一位青年此后会上传奇“舞蛇”路,成为优秀楚商青年,并与烟台结下不解缘分。

## 农家子弟在部队练就铮铮铁骨

蔡淳治出生于湖北武穴市的一个小山村,父母都是农民。在1992年的全国征兵季,年仅18岁的蔡淳治毅然填报了海军,然而他的参军路并不顺畅。

他有一项身体指标严重不达标——体重,身材消瘦的蔡淳治当时的体重只有90斤。为了证明自己体质过关可以留在部队,蔡淳治就去操场跑了30多圈。最终,他被安排在威海刘公岛,进行了为期三个月的军训,进入了烟台海军某部。

在部队的四年里,蔡淳治从新兵营开始,慢慢把自己磨练成真正的军人。他当过警卫员,干过炊事员,多次被评为优秀士兵。

难忘催人奋进的军号声,难忘气势震天的军歌声,难忘训练场上的汗水与泪水,难忘钢枪在握的飒爽英姿,难忘战友间兄弟般的情谊……与青春相伴的激情岁月深深刻在了他的心底。正如他自己所说:“军队教给我最重要的东西是纪律、责任和团队精神,这对我日后的创业帮助极大。部队精神支撑着我,无论是在创业初期的艰难时刻,还是在公司发展遇到瓶颈的时期。”



2021年,蔡淳治获山东省五一劳动奖章。

## 从一间茅草屋到一家企业

在经历一次创业失败后,蔡淳治将目光瞄向家乡大山蕴藏的财富——蛇,筹集1000元在茅草屋办起养蛇场。

2000年4月,来自妻子麻丽老家烟台的一个电话,改变了蔡淳治的生活。“我妻子娘家的邻居了解到韩国一位客户要收购蛇,于是打电话过来问我有没有。”蔡淳治感到这或许是一个商机。

在麻丽“试一试”的鼓励下,蔡淳治带着200条蛇来到烟台,最终以6000元的价格成交,并且他得到一条重要的信息:韩国客户要收购的是棕黑锦蛇,国内很少有人养殖。“当时,韩国客户给出的收购棕黑锦蛇的价格,比‘五步蛇’,眼镜王蛇的价格还要高,是当时普通蛇市场价的五倍。”为了把握好这次机会,蔡淳治反复查阅资料,跑了好几个地方,终于在长白山找到了这种蛇,并收购了一批,将其引入到烟台。

与韩国客户的生意做成了,蔡淳治和麻丽回到烟台,成立了烟台业辉野生动物养殖场,这是胶东半岛地区最大的特种蛇类养殖基地,“烟台是我的福地。”蔡淳治说,是烟台让他赚取到创业路上的“第一桶金”。

2002年,一场雷暴雨席卷了烟台,受了惊的蛇感染了急性肺炎,它们相互感染,大批死亡,这一变故让蔡淳治损失了30余万元。

变故并没有击垮蔡淳治钢铁一般的意志,他说:“部队培养出来的,没有孬种。”痛定思痛的蔡淳治,开始重视蛇类养殖的科学管理,掌握了棕黑锦蛇、乌梢蛇、眼镜蛇及短尾蝮蛇等多种蛇类的孵化与养殖技术,也建立起从养殖加工到物流销售的全方位健康产品体系,成为远近闻名的养蛇专家。

## 让蛇制品走进千家万户

2005年,在搬动养殖场的蛇箱时,

蔡淳治不慎被“五步蛇”咬中。联系了烟台、威海、青岛等地的多家医院,均未找到专解蛇毒的血清,他决定乘坐飞机飞往上海注射血清。当他赶到机场时,当天飞往上海的航班已经起飞。紧急情况下,山航烟台分公司决定将当日一架烟台到大连的SC4883航班临时改飞上海。

抵达上海时,蔡淳治被蛇咬伤的创口周围广泛肿胀且伴有紫血疱,肿胀瘀斑已过腕关节上方7厘米。经过8小时的全力抢救,蔡淳治转危为安。

为了答谢给予自己第二次生命的烟台人民,也为了带动蛇类养殖行业的健康有序发展并让蛇制品能更好地应用于社会,2007年12月,蔡淳治注册了“中国蛇业网站”,成为国内第一家、也是规模最大、信息分类最全的蛇行业网站。

2009年3月,蔡淳治在烟台成立了烟台菊福堂生物技术有限公司(现为山东菊福堂生物科技股份有限公司),围绕蛇类大健康产业主线开展蛇类特种养殖、特色文旅、新零售及中医药四大板块业务,让蛇类产品走进普通百姓的生活。

多年来,菊福堂致力于传播医药文化,“菊福堂蔡氏消癆法”发挥蛇类原药材在中医防癌抗癌中的作用,用特色医药理论与实践结合,对各类癌症产生辅助疗效。目前,公司已通过ISO9001质量管理体系认证,获得发明专利2项、实用新型专利24项,被评为国家高新技术企业、山东省专精特新中小企业、山东省创新型中小企业、烟台市瞪羚企业。

2024年,菊福堂正式启动千城万店计划,布局全国市场。“从一家茅草屋养蛇场发展到今天的集团化企业,菊福堂构建起多元化的产品矩阵,建立了成熟的IP生态链,将乘着行业发展的东风,在资本市场上实现一跃。”蔡淳治表示。

YMG全媒体记者 秦菲 实习生 袁嘉甫 通讯员 李雪 摄影报道

高新区管委负责人21日接听热线

## 市民有问题可拨打12345

本报讯(YMG全媒体记者 信召红)11月21日上午9:30—10:30,烟台高新区管委分管负责人王元运将接听12345热线电话,倾听群众诉求,解答市民咨询的问题。

此次接听热线电话活动受理范围为高新区辖区内且属于烟台市12345政务服务便民热线受理范围的企业和群众咨询、求助、投诉、举报和意见、建议等非紧急诉求,不受受理通过诉讼、仲裁、纪检监察、行政复议、政府信息公开等程序解决的事项和已进入信访渠道的事项,不符合法律、法规、规章及政策规定的事项,以及涉及国

家秘密、商业秘密、个人隐私和违反社会公序良俗的事项。本次接话活动的受理方式是接听电话渠道的市民诉求,不接待来访人员。超出受理范围的来话,由12345热线工作人员按常规程序处理。

因来话较多,为了更好、更快地解决更多市民诉求,请接入领导接话的市民朋友将时间控制在3分钟以内。接话单位负责人未能接听的诉求,由12345热线工作人员详细记录后,按常规程序处理。

接话情况将通过“大小新闻”“聚焦烟台”等媒体端对外公开。

## 全市应急管理执法岗位技能竞赛暨执法业务培训班举行14支队伍同场比拼

本报讯(YMG全媒体记者 高少帅)11月11日—15日,全市应急管理执法岗位技能竞赛暨执法业务培训班成功举办,来自各区市的14支参赛队伍和160余名执法人员参加了比赛和培训。

本次竞赛和培训交叉进行。竞赛共设应急管理法规知识线上线下考试、模拟企业现场执法检查、模拟行政执法程序、行政处罚案卷制作、无人机操控技能和航拍取证5个共同项目,以及非煤矿山单项比赛,重点检验执法人员精准查找违法违规问题的能力,以及执法检查程序规范化程度和信息化执法设备的

熟练使用情况。在执法业务培训中,重点围绕应急管理执法实务、行政处罚案卷标准化、行政复议诉讼应对等内容,邀请专家、领导、业务骨干,采取说理式、案例式、情景式授课,创新性地采取“比赛”与“培训”相结合的方式,将竞赛中的模拟行政执法程序比赛与业务培训同堂进行,使学员进一步掌握了执法文书送达、查封扣押、证据先行登记保存等执法程序的规范要领。

经过激烈角逐,龙口市等6支代表队分获竞赛一、二、三等奖,10名选手获得竞赛优秀个人称号,3名选手获得优秀无人机操控员称号。

## 全市首个“银龄书苑”品牌项目启动

## 打造多功能老年阅读空间

本报讯(YMG全媒体记者 宋晓娜 通讯员 孙琳琳)11月19日,芝罘区幸福街道福泰社区依托老年大学,在社区党群服务中心成功举办了全市首个“银龄书苑”品牌项目启动仪式暨书籍捐赠仪式。

在活动现场,福泰社区“双报到”单位芝罘区医保局和烟台公交集团芝罘公司向社区“银龄书苑”捐赠图书共计500余册。图书涵盖党建理论、历史哲学、法律科普、养生健康、文艺文学等多个类别。“社区将会把所有获赠图书

精心布置在‘银龄书苑’的读书空间内。同时,社区还将积极探索阅读‘+ 养生’‘+ 交友’等创新模式,从老年读物的供给保障、数字资源的建设完善以及老年阅读环境的优化提升等多个方面入手,全方位提高老年阅读服务水平。努力将‘银龄书苑’打造成一个集老年人阅读、休闲、养生、交友等多项功能于一体的多业态叠加复合空间,让老年阅读真正扎根基层,融入社区,来到每一位老年人的身边。”福泰社区党委书记杨帆说。

## 烟台市融媒体中心2024年度拟换发第七版新闻记者证人员名单公示

根据《新闻记者证管理办法》相关规定,现将我单位2024年度拟换发第七版新闻记者证人员名单公示,举报电话为0531-51775927、0535-6785287。

公示名单如下(按姓氏笔画排序):

于晓宁、马全应、王一鸣、王力、王丹阳、王文、王军华、王负芝、王宏伟、王修齐、王晓丹、王雪菲、王鹏静、王瑶、尹琳、冯文晨、曲宏、曲通春、吕金雁、仲江冷、仲海、任雪娜、全百惠、刘羽昕、刘昭洋、刘浩、刘洋、刘家昌、衣玉林、孙波、孙逸云、李仁、李凤、李伟嘉、李杰、李京兰、李艳

丽、李晓飞、李歆茹、杨云阁、杨依志、杨春娜、吴仁忠、吴贤国、邹牧村、邹海东、宋立民、张力允、张孙小嫫、张丞、张洁、张倩、陆启飞、陈刚、邵彤、武妍宇、苗春雷、庞磊、郑桂江、赵成玉、赵伟业、赵峻生、赵璇、柳昊杰、钟嘉琳、信召红、侯召溪、逢苗、逢国平、姜合秀、姜涛、姜媛元、秦非、夏洪亮、徐再兴、徐峰、徐睿、高少帅、高伟、高春宽、高涵、唐克、黄钰峰、常帅、盖鹏、隋华楠、隋珊珊、童佳怡、鲍永梅、慕潮、谭利明、滕岳

烟台市融媒体中心  
2024年11月20日



↑崔晓虎(左)邀请草莓专家、青岛农业大学教授姜卓俊指导草莓种植。

## “80后”崔晓虎返乡变身网红卖草莓

# 村支书带货 助村民致富

本报讯(YMG全媒体记者 孙青 姜晓 通讯员 韩富超 王庆瑞 摄影报道)自10月25日起号到昨天,福山区门楼街道西马疃村党支部书记崔晓虎的视频号“80后返乡支书”的播放量总量已近500万次,五六十家水果经销商通过视频联系到他,商谈采购草莓事宜。

“我不是喜欢上镜头的人,但我们村都是老人,我只能逼着自己上!”当记者慕名来到西马疃村采访时,崔晓虎正在党支部领办合作社的草莓大棚内,指挥村民给大棚更换塑料棚膜。他指着两排壮观的草莓大棚增加到了48个,光靠周边市民、朋友购买草莓,已经远远不能满足产能,必须开辟新的销售渠道,我就想到了互联网。”

42岁的崔晓虎是土生土长的西马疃村人,与村里大部分年轻人一样,高中一毕业就进城打工做生意,之后创建了自己的设备公司。一次回村,他听邻居说家里晚上被偷,因为没有路灯和监控没法破案。“我小时候在河沟里呛水七八次,都是村里老人们给捞上来的,他们生

活得这么艰难,我心里挺不是滋味的。”2021年,他毅然返乡,在西马疃村委换届选举中当选为村委委员,后担任村党支部书记。

回村时,西马疃村村委会的账户上没有一分钱,最年轻的村民已经60岁,土地要么撂荒,要么租给外地人种菜。如何让村里这湾水活起来?这成了崔晓虎朝思暮想的问题。他说,二十世纪八九十年代,门楼一带草莓大棚一个接一个,每到草莓成熟季节,各地水果商贩都会聚集到南涂山、西马疃一带的草莓集散地收购,门楼丰香草莓远销至北京、天津、上海、南京、沈阳、哈尔滨等地,那时的西马疃村人都特别富裕。经研究,合作社决定把土地流转回来,把会种草莓的老人召集起来,种无公害草莓和西瓜,开始村集体创业。

村里没钱,崔晓虎4年垫资四百四五十万元帮合作社建起了大棚。

2021年,合作社建设8个大棚。年底,除了每亩得到600元土地租赁费,参加合作社的村民每家分红1200元。看到合作社经营得好,2022年村民们纷纷要求把

土地流转给合作社,合作社又建了8个大棚。这一年,每家分红增加到1500元。2023年,崔晓虎再次垫资建设了20多个大棚。

草莓压茬收获,产量很大,崔晓虎尝试着办过西瓜节、草莓节,多种渠道销售水果。今年,村民全部加入了合作社,合作社的草莓大棚增加到了48个,如果不开拓销售渠道,势必面临严峻的销售问题。在头脑灵活的村民协助下,崔晓虎开通了视频号和抖音号,决定通过互联网扩大销路。

“年年给村民分红,你投入这么多钱什么时候能收回来?”记者问。

“除了留一些基础建设费用,合作社每年的收入都给老百姓分红了。我希望以后能再多赚一点,给大家多分一点,修修道路,改善一下村里的条件。未来,我还想在村里建养老院,让老人们都能有尊严地过好晚年。没想着啥时能收回钱的事。”崔晓虎说。

“那你图什么呢?”记者不解。崔晓虎思考了一下说:“福山是中国

## 恒丰银行烟台分行——

# 高效金融服务助推新质生产力高质量发展

新质生产力,作为科技创新主导下的新兴生产力,正以其独特的领域新颖性、技术高含量和对金融服务的高要求,成为推动经济高质量发展的新引擎。

政府工作报告提出,大力推进现代化产业体系建设,加快发展新质生产力。恒丰银行烟台分行积极响应,主动作为、深入企业,助企解难题、办实事、共发展,推动金融服务实体经济质效显著提升。

## 支持科创企业 提供全方位金融服务方案

日前,恒丰银行海阳支行走访了烟台市橡塑业商会会员企业——烟台富利新材料科技有限公司,深入了解企业经营状况和金融需求,为企业提供精准金融服务。

走进海阳市行村中南智能制造产业园,烟台富利新材料科技有限公司的生产车间是一片忙碌的景象。该公司主要从事塑料薄膜制造,隶属于橡胶和

塑料制品业。

海阳支行一行人深入企业生产一线,在企业产品展示大厅详细了解了企业的发展历程、产品特点以及市场布局。随后,支行行长与企业负责人进行了面对面深入交流,详细询问了企业在经营发展中遇到的金融难题,以及未来的发展规划和资金需求。

企业负责人详细介绍了公司的运营模式、产品研发、市场拓展等方面的情况,并表示目前企业正处于快速发展阶段,亟需资金支持以补充营运资金,扩大生产规模,提升技术创新能力。“我们期待和恒丰银行能达成高效的合作。”该企业负责人表示。

针对烟台富利新材料科技有限公司提出的金融需求,海阳支行负责人表示,“我们将提供全方位的金融服务方案,‘我们将根据企业的实际情况,为企业提供定制化的授信方案,加大信贷支持力度,以补充企业的营运资金。”该行相关负责人表示,“银行还将优化金融服务流程,开辟贷款审批绿色通道,提高服务效率,加强金融知识普及和惠企

政策宣传,帮助企业更好地了解和应用金融政策,降低融资成本。”

此次走访不仅加深了恒丰银行烟台分行对烟台富利新材料科技有限公司的了解,也为双方未来进一步的合作奠定了坚实基础。

## 金融服务送上门 搭建服务企业全流程绿色通道

经济是肌体,金融是血脉,经济的发展离不开金融活水的持续灌溉。

发展新质生产力,离不开金融的高质量服务。大部分科技型企业具有轻资产、投入高、成长高、风险较高的“三高一轻”特点,同时存在行业技术更新迭代快、商业模式新、管理模式特殊等情况。

如何激发出金融活水的动能,为科创企业“遇水架桥、逢山铺路”?恒丰银行推出了“科创企业信用贷款”业务,主要用于企业科技研发,成果转化或产业化,为科创型企业提供贷

款支持。

龙口科诺尔玻璃科技有限公司自成立以来,积极探索企业转型之路,主导产品逐步转为家电玻璃行业,紧跟国际一流家电厂商发展趋势,自主主导研发家电彩晶玻璃,经过多年的探索,企业已经掌握了家电彩晶玻璃的核心生产技术。生产彩晶玻璃需要多道工序,任何一道工序出差错都可能导致废品率的增加,该企业目前的成品率已经提升到96%,在国内高端彩晶玻璃领域,企业产品的市场占有率一直处于领先地位。依托于龙口、黄岛、合肥三大生产基地和青岛研发中心,目前企业已形成了“立足山东,辐射全国,一体两翼,互促共进”的全国生产销售网络战略布局,并成为多家国际家电品牌核心供货商。

在了解到企业有意愿进一步加大研发力度、开拓市场后,恒丰银行龙口支行第一时间上门提供金融服务咨询,结合企业独立知识产权较多等特点,推介并提供了950万元信贷支持,助力企业进一步提升市场占有率。

## 打造“金融+”模式 创新金融服务新范式

新质生产力,作为科技创新主导下的新兴生产力,正以其独特的领域新颖性、技术高含量和对金融服务的高要求,成为推动经济高质量发展的新引擎。

烟台一诺电子材料有限公司是国内唯一拥有独立研发能力的键合丝生产企业,其拉丝、退火和复绕等键合丝生产设备已开始应用于包括贺利氏在内的众多国内大型键合丝生产企业。在专注生产研发的同时,企业还承担了“半导体封装用键合银丝”行业标准和“5N高纯银”国家标准的起草,并与国内专业大学和科研机构开展了密切合作,建立了国内唯一的键合丝、半导体材料研发平台。

产学研结合是企业快速发展的“秘笈”,其全球首创的键合银丝和主导研发的键合铜丝已批量应用于市场。恒丰银行烟台开发区支行在日常调研中了解到,随着企业产品市场占有率的提

升,订单量大幅度增加,但碍于高新技术企业在申请传统贷款产品时面临的增信措施不足等问题,周转资金迟迟未能到位。

恒丰银行烟台开发区支行成立了专门的业务团队,前往企业了解项目研发进展及市场拓展情况,经过多次实地调研,最终确定了特色金融产品“信保贷”。通过银行、政府、担保公司进行风险共担,对企业进行信贷支持,并执行优惠利率,降低贷款人信用风险,实现“风险共担、利益共享”,依托恒丰银行烟台分行的快速审批通道,在企业发起用款诉求当天即实现即批即贷,高效的金融服务获得了企业的高度赞誉。

恒丰银行烟台分行将继续展现金融智慧与金融担当,加速促进创新链、产业链、金融链深度融合,积极推动新质生产力的培育和发展,扎实做好科技金融大文章,矢志不渝地用新金融力量支持代表新质生产力的新兴产业,探索更多符合未来产业发展生命周期的金融产品体系,为产业技术升级输送源源不断的金融动能。(王修齐 王涵文)